

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»
(РУТ (МИИТ))



Рабочая программа дисциплины (модуля),
как компонент образовательной программы
высшего образования - программы бакалавриата
по направлению подготовки
38.03.02 Менеджмент,
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)
Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Агентская деятельность и трансферы в спорте

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Менеджмент в спортивной индустрии

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде
электронного документа выгружена из единой
корпоративной информационной системы управления
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)
ID подписи: 314524
Подписал: заведующий кафедрой Федякин Иван
Владимирович
Дата: 01.06.2021

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Цели:

-Формирование у студентов теоретических знаний и умений для осуществления деятельности спортивных агентов;

-Ознакомление с правовыми основами агентской деятельности, основными понятиями и критериями, содержанием и проблематикой агентской деятельности.

К основным задачам учебного курса относятся:

1. Определение правовой основы деятельности спортивного агента;
2. Анализ нормативных источников регулирования деятельности спортивного агента;
3. Исследование договорных отношений, связанных с деятельностью спортивного агента;
4. Обоснование необходимости совершенствования правового регулирования деятельности спортивного агента, а также выработка практических рекомендаций участникам правоотношений в области спортивного агентирования;
5. Ознакомление с порядком заключения, изменения и прекращения договора спортивного агентирования; видами деятельности, совершаемых спортивным агентом; распределением прав и обязанностей сторон договора.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

ПК-1 - Способен разрабатывать текущие и перспективные планы работы в области физической культуры и спорта, определять целевые показатели деятельности;

ПК-4 - Способен управлять персоналом, задействованным в осуществлении комплексной деятельности в области физической культуры и спорта;

ПК-9 - Способен обеспечить условия для развития внутри и межрегиональных спортивных связей.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Знать:

-Содержание профессионально значимых видов деятельности

спортивного агента и его основные функции;

-Понятия и особенности спортивных споров, формы и разрешения споров между участниками агентской деятельности.

Уметь:

-Определять оптимальные пути решения профессиональных задач при осуществлении агентской деятельности, действовать в интересах клиента с учетом социальных и экономических факторов.

Владеть:

--Навыками самостоятельной работы с нормативным, документально-правоприменительным материалом по спортивному праву.

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 3 з.е. (108 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Сем. №6
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	44	44
В том числе:		
Занятия лекционного типа	14	14
Занятия семинарского типа	30	30

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 64 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован

полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

4. Содержание дисциплины (модуля).

4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	<p>Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <p>1.1. Понятия «профессиональный спорт» и «спортивный агент»</p> <p>1.2. История становления агентской деятельности в профессиональном спорте</p> <p>1.3. Функции агентской деятельности в профессиональном спорте</p> <p>1.4. Взаимодействие со спонсорами и рекламодателями</p> <p>1.5. Посредничество в договорном процессе между работодателем и спортсменом</p> <p>1.6. Регулирование юридических и финансовых вопросов спортсмена</p> <p>1.7. Страхование спортсмена</p>
2	<p>Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <p>2.1. Правовое положение спортивных агентов в России и за рубежом</p> <p>2.2. Полномочия спортивного агента</p> <p>2.3. Промоутер, как лицо, обладающее особым статусом агента</p> <p>2.4. Агентский договор как основа правоотношений в профессиональном спорте</p> <p>2.5. Регулирование агентской деятельности в рамках Гражданского и Трудового Кодексов РФ</p>
3	<p>Агентская деятельность как бизнес в профессиональном спорте.</p> <p>3.1. Индустрия спорта как конкурентная среда</p> <p>3.2. Рыночные механизмы в профессиональном спорте</p> <p>3.3. Источники доходов спортивных агентов</p> <p>3.4. Критерии финансовой эффективности агентской деятельности в профессиональном спорте</p> <p>3.5. Роль телевидения в современной индустрии спорта</p>
4	<p>Зарубежный опыт агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <p>4.1. Агентская деятельность в Олимпийских видах спорта</p> <p>4.2. Международные спортивно-маркетинговые агентства и ассоциации</p> <p>4.3. Специфика агентской деятельности в профессиональном спорте США</p> <p>4.4. Агентская деятельность в Европе</p> <p>4.5. Опыт агентской деятельности в современной России</p>
5	<p>Понятия трансферного контракта и виды трансфера.</p> <p>5.1. Определение термина «трансферный контракт»</p> <p>5.2. Стандартный трансфер в профессиональном спорте</p> <p>5.3. Свободный трансфер</p> <p>5.4. Трансфер на условиях «аренды»</p>
6	<p>Трансферный контракт, как предпринимательский договор.</p> <p>6.1. Заключение договора в целях осуществления предпринимательской деятельности</p> <p>6.2. Возмездность сделки</p> <p>6.3. Предмет и объект трансферного контракта</p>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	6.4. Существенные условия трансферного контракта
7	Права и обязанности сторон трансферного контракта. 7.1. Установление прав и обязанностей сторон трансферного контракта 7.2. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение условий трансферного контракта

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	<p>Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Коллективное обсуждение вопроса о понятии «профессиональный спорт», роли спортивного агента в нем и истории становления агентской деятельности в профессиональном спорте 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов по темам: <ul style="list-style-type: none"> – Функции агентской деятельности в профессиональном спорте – Взаимодействие спортивного агента со спонсорами и рекламодателями – Посреднические функции спортивного агента в договорном процессе между работодателем и спортсменом – Страхование спортсмена как одна из обязанностей спортивного агента 3. Индивидуальное выполнение тестовых заданий, связанных с регулирующей ролью спортивного агента юридических и финансовых вопросов спортсмена
2	<p>Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Коллективное обсуждение вопроса о правовом положении спортивных агентов в России и за рубежом 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов по темам: <ul style="list-style-type: none"> – Полномочия спортивного агента – Промоутер, как лицо, обладающее особым статусом агента – Агентский договор как основа правоотношений в профессиональном спорте 3. Индивидуальное выполнение заданий, связанных с регулированием агентской деятельности в рамках Гражданского и Трудового Кодексов РФ
3	<p>Агентская деятельность как бизнес в профессиональном спорте.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Коллективное обсуждение вопроса о том, что индустрия спорта – это конкурентная среда, и роль спортивного агента весьма важна для обеспечения превосходства в ней отдельной спортивной организации 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов на темы: <ul style="list-style-type: none"> – Рыночные механизмы в профессиональном спорте – Источники доходов спортивных агентов – Критерии финансовой эффективности агентской деятельности в профессиональном спорте 3. Индивидуальное выполнение заданий, связанных с анализом роли телевидения в современной индустрии спорта и участия в нем спортивных агентов
4	<p>Зарубежный опыт агентской деятельности в профессиональном спорте.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Коллективное обсуждение вопроса о том, в каких Олимпийских видах спорта используется труд спортивных агентов и какого типа вопросы они решают 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов по темам: <ul style="list-style-type: none"> – Какие международные спортивно-маркетинговые агентства и ассоциации вы знаете, и какая нормативно-правовая основа их создания

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	– Специфика агентской деятельности в профессиональном спорте США и ее отличие от агентской деятельности в Европе 3. Индивидуальное решение заданий, связанных с опытом агентской деятельности в профессиональном спорте современной России
5	Понятие трансферного контракта и виды трансферов. 1. Коллективное обсуждение термина «трансферный контракт» и какие задачи он решает 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов на тему: – Виды трансферов: стандартный и свободный 3. Индивидуальное решение заданий, связанных с использованием в спортивной практике трансфера на условиях «аренды» с приведением примеров из практики
6	Трансферный контракт как предпринимательский договор. 1. Коллективное обсуждение вопроса о трансферных контрактах как разновидности предпринимательской деятельности 2. Заслушивание и обсуждение индивидуальных докладов по темам: – Трансферный договор как возмездность сделки – Предмет и объект трансферного контракта 3. Индивидуальное решение заданий с определением существенных условий, имеющих отражение в трансферном контракте
7	Права и обязанности сторон трансферного контракта. 1. Коллективное обсуждение вопроса о том, кто устанавливает права и обязанности сторон, подписывающих трансферный контракт 2. Заслушивание и обсуждение вопроса об ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение условий трансферного контракта 3. Индивидуальное решение задания, связанного с состоянием и перспективой совершенствования работ, связанных с агентской и трансферной деятельностью в профессиональном спорте

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям: – Работа с лекционным материалом по теме: «Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о понятиях «профессиональный спорт» и «спортивный агент» и истории становления агентской деятельности в профессиональном спорте – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
2	Подготовка к практическим занятиям: – Работа с лекционным материалом по теме: «Правовой статус спортивного агента и агентской деятельности в профессиональном спорте» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о правовом положении спортивных агентов в России и за рубежом – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
3	Подготовка к практическим занятиям: – Работа с лекционным материалом по теме: «Агентская деятельность как бизнес в профессиональном спорте» – Работа с рекомендуемой литературой

№ п/п	Вид самостоятельной работы
	<ul style="list-style-type: none"> – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о том, что индустрия спорта – это конкурентная среда и о роли спортивного агента в данной конкурентной среде – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
4	<p>Подготовка к практическим занятиям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Работа с лекционным материалом по теме: «Зарубежный опыт агентской деятельности в профессиональном спорте» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о видах спорта, где используется труд спортивных агентов и о вопросах, которые они решают – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
5	<p>Подготовка к практическим занятиям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Работа с лекционным материалом по теме: «Понятие трансферного контракта и виды трансферов» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о видах трансферов в профессиональном спорте – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
6	<p>Подготовка к практическим занятиям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Работа с лекционным материалом по теме: «Трансферный контракт как предпринимательский договор» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии о предмете и объекте трансферного контракта – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
7	<p>Подготовка к практическим занятиям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Работа с лекционным материалом по теме: «Права и обязанности сторон трансферного контракта» – Работа с рекомендуемой литературой – Самостоятельный поиск и привлечение дополнительных источников – Подготовка к групповой дискуссии, связанной с состоянием дел и совершенствованием работ, связанных с агентской деятельностью и трансферными сделками в профессиональном спорте – Подготовка индивидуальных докладов по выбранной тематике
8	Подготовка к промежуточной аттестации.
9	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Спортивное право России. 3-е изд. [элек. ресурс] учебник для студентов / Алексеев С.В. – М. ЮНИТИ-ДАНА. 2015	iprbookshop.ru/66298.html?replacement=1
2	Менеджмент в спорте: курс лекций / Миронов В.Д. – М.: МГУПС (МИИТ) 2014 – 144 с.	НТБ РУТ (МИИТ) ЭБС BOOK book.ru
3	Менеджмент спортивной организации:	studmed.ru/pereverzin-i-i-menedzhment-

	учебное пособие. 3-е изд. пер. и доп. / Переверзин И.И. Издательство «Физкультура и спорт». 2006 – 464 с.	sportivnoy-organizacii_1acdabc8be.html
4	Маркетинг и маркетинговые коммуникации в деятельности физкультурно-спортивных организаций: учебное пособие в 2-ух частях / Степанова О.Н. – М.: Прометей. 2013	znanium.com/catalog/document?id=210016

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Российский информационно-аналитический портал - elibrary.ru Портал правовой информации - pravo.gov.ru Словарь финансовых и юридических терминов / Консультант Плюс - consultant.ru Электронная библиотечная система - znanium.com Трансферные сделки в сфере футбола - advokat-consultant-online24.ru/sportivnoe-pravo/transfertnye-sdelki-v-sfere-futbola Трансферная система в спорте - normativka.by/lib/document/59327 Агентская деятельность в спорте / Дубов А.М. - litres.ru/artem-dubov/agentskaya-deyatelnost-v-sporte-37405865/ Регламент РФС по работе с посредниками - static.rfs.ru/documents/1/5f7ade8b81861.pdf Регламент РФС по статусу и переходам (трансферу) футболистов - docs.cntd.ru/document/902323634 Агентский договор в спорте – понятие, особенности - vuzlit.ru/1095860/agentskiy_dogovor_sporte_ponyatie_osobennosti Спортивное агентирование / Ильич С.Н. – Ассоциация «Белорусская федерация футбола» - elib.bsu.by/bitstream/123456789/29460/1/90_Ильич.pdf Методические рекомендации для аудиторной и внеаудиторной самостоятельной работы / Псарев Н.Ю., Стыцук Р.Ю. - docplayer.ru/77489080-N-yu-psareva-r-yu-styucuk.html Ивент-менеджмент в спорте. Управление спортивными мероприятиями: учебно-методическое пособие / Алтухов СВ. – М.: Советский спорт. 2013 – 200 с. - studmed.ru/altuhov-s-ivent-menedzhment-v-sporte-upravlenie-sportivnymi-meropriyatiyami_dbe8ad42163.html

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Программное обеспечение не требуется.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения аудиторных занятий по дисциплине используются: аудитория, оснащенная мультимедийным оборудованием: проектор, экран, персональный компьютер / ноутбук.

9. Форма промежуточной аттестации:

Зачет в 6 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы

Профессор, профессор, к.н. кафедры
«Сервис и туризм»

Миронов Вячеслав
Дмитриевич

Лист согласования

Заведующий кафедрой СТ

И.В. Федякин

Председатель учебно-методической
комиссии

М.В. Ишханян