МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА» (РУТ (МИИТ)



Рабочая программа дисциплины (модуля), как компонент образовательной программы высшего образования - программы бакалавриата по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ) Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Иностранный язык как профессиональный

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Международный бизнес и менеджмент

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде электронного документа выгружена из единой корпоративной информационной системы управления университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)

ID подписи: 766107

Подписал: И.о. заведующего кафедрой Харченко Максим

Петрович

Дата: 03.04.2025

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения дисциплины (модуля) является:

- приобретение необходимых профессиональных знаний и развитие у студентов навыков по деловому межкультурному взаимодействию (непосредственному и опосредованному) с англоязычными партнерами, а также готовность к реализации профессиональных компетенций в сфере транспорта.

Задачами дисциплины (модуля) являются:

- ознакомление c ключевыми профессиональными понятиями, сложившимися В англоязычной транспортно-логистической формирование делового, в т.ч. терминологического словаря на иностранном необходимого ДЛЯ ведения международной транспортной документации и корреспонденции, ознакомление с грамматическими и стилистическими особенностями деловой лексики, с целью правильного понимания подобных профессиональных текстов и дискурса, обучение решению поставленных задач в рамках профессиональных иноязычных компетенций.
 - 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

УК-4 - Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах).

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Знать:

- лексический минимум, грамматические конструкции и терминологические особенности и понятия профессионального иностарнного языка, и аналогию профессиональной лексики своей специальности на изучаемом иностранном языке;
- структуру делового письма, профессиональную лексику и правила ведения деловой переписки на иностранном языке и процесс заключения, ведения и соблюдения внешнеторгового контракта;
- правила оформления документации в соответствии с требованиями ее составления, терминологию, понятия, грамматические конструкции и

особенности их применения при составлении документации на иностранном языке;

- особенности и варианты документации для заключения внешнеторгового контракта на иностранном языке, а также нормы составления проекта внешнеторгового контракта на иностранном языке;
- правила оформления документации по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями ее составления, терминологию, понятия, грамматические конструкции и особенности их применения при составлении документации на иностранном языке;
- структуру делового письма, профессиональную лексику и правила ведения деловой переписки на иностранном языке по вопросам транспортнологистического сопровождения внешнеторгового контракта.

Уметь:

- определять уместность использования профессиональной лексики, коммуницировать в устной и письменной формах на иностранном языке в сфере делового общения, участвовать в беседе на профессиональную тему, запрашивать и обмениваться профессиональной информацией;
- вести деловую переписку с использованием профессиональной лексики, в том числе по вопросам заключения, ведения и соблюдения внешнеторгового контракта;
- понимать и корректно использовать соответствующую лексику и терминологию при оформлении документации на иностранном языке, подбирать русскоязычные соответствия к англоязычным терминам, понимать и использовать грамматические конструкции, характерные для документации на иностранном языке;
- читать аутентичные тексты документов на иностранном языке с целью извлечения необходимой информации, понимать и корректно использовать лексику и терминологию при составлении документации для заключения внешнеторгового контракта на иностранном языке, подбирать русскоязычные соответствия к англоязычным терминам, понимать и использовать грамматические конструкции, характерные для документации для заключения внешнеторгового контракта на иностранном языке, переводить тексты, близкие по уровню сложности и тематике с английского языка на русский;
- понимать и корректно использовать соответствующую лексику и терминологию при оформлении документации по внешнеэкономической деятельности на иностранном языке, подбирать русскоязычные соответствия к англоязычным терминам, понимать и использовать грамматические

конструкции, характерные для документации по внешнеэкономической деятельности на иностранном языке;

- вести деловую переписку с использованием профессиональной лексики по вопросам транспортно-логистического сопровождения внешнеторгового контракта на иностранном языке.

Владеть:

- лексическим запасом достаточным для совершения коммуникации в профессиональной деятельности в устной и письменной формах на иностранном языке в условиях межкультурного общения, навыком участия в устном и письменном профессиональном общении;
- профессиональной лексикой и навыками ведения деловой переписки на иностранном языке по вопросам заключения торговых контрактов;
- навыком оформления документации на иностранном языке с использованием деловой лексики;
- навыками восприятия и анализа документации по заключению внешнеторгового контакта на иностранном языке, составления проекта контракта по внешнеэкономической деятельности на иностранном языке;
- навыком восприятия, обобщения и анализа профессиональной информации, полученной из разных англоязычных источников, навыком оформления документации по внешнеэкономической деятельности на иностранном языке;
- транспортно-логистической лексикой и навыками ведения деловой переписки на иностранном языке по вопросам заключения торговых контрактов.
 - 3. Объем дисциплины (модуля).
 - 3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 10 з.е. (360 академических часа(ов).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов			
	Всего	Семестр		
		№5	№6	№7
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	224	96	96	32

В том числе:				
Занятия семинарского типа	224	96	96	32

- 3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 136 академических часа (ов).
- 3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.
 - 4. Содержание дисциплины (модуля).
 - 4.1. Занятия лекционного типа.

Не предусмотрено учебным планом

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

No		
п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание	
1	5 CEMECTP	
2	Introduction to logistics	
	В результате практического занятия студент говорит о проблемах управления в странах Третьего	
	мира и способах их решения для достижения устойчивого развития. Они смогут критически	
	оценивать существующие подходы к управлению и разрабатывать собственные стратегии для	
	улучшения ситуации. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.	
3	The importance of logistics in business	
	В результате практического занятия студен говорит о теориях, объясняющих процессы	
	глобализации, их сильных и слабых сторон, и их влияния на различные аспекты мировой политики	
	и экономики. Они смогут критически оценивать существующие подходы к глобализации и	
	разрабатывать собственные точки зрения на этот сложный и многогранный феномен. Овладевает	
	практическими навыками деловой переписки и переговоров.	
4	Jobs in logistics	
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной	
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками	
	деловой переписки и переговоров.	

No	
п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
5	Job description in logistics
5	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
6	Logistic services
O	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
7	Management and logistics
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
8	Modes of transport
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
9	Planning and arranging transport
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
10	Inventory management and procurement
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
11	деловой переписки и переговоров.
11	Warehousing and storage
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
12	Shipping goods
14	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
13	Documentation and finance
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
14	Export documents
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.

No	
п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
15	Customer service management В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
16	Transport infrastructure as geopolitical strategy (part 1) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
17	Transport infrastructure as geopolitical strategy (part 2) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
18	6 CEMECTP
19	Where your goods come from? Simple commercial letters (part 1) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
20	Supply chain management. Simple commercial letters (part 2) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
21	Introduction to global supply chain. Business letters for different occasions В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
22	The importance of good supplier relationships. Enquiry (part 1) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
23	Minimising risks with suppliers. Enquiry (part 2) В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
24	Developments in global manufacturing and sourcing. Offers В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
25	Outsourcing production to China. Orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной

 № п/п Тематика практических занятий/краткое содержание темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. Ethical sourcing. General conditions of sale В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. Тransporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. Тhe impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. А new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы 	ой Іками Іой Іками
 деловой переписки и переговоров. Ethical sourcing. General conditions of sale В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	ой Іками Іой Іками
 Ethical sourcing. General conditions of sale В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	ой ками
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 27 Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	ой ками
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 27 Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	ой ками
 темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 27 Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	ой ками
 деловой переписки и переговоров. 27 Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	юй ками
 27 Transporting fresh products. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	ками пой
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	ками пой
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 28 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	ками пой
 темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	ками пой
 деловой переписки и переговоров. The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	юй
 The impact of higher energy cost. Terms of transportation: incoterms В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн 	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыделовой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
деловой переписки и переговоров. 29 A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	іками
A new distribution model. Accepting or declining offers and orders В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
	ro#
деловой переписки и переговоров.	Kamri
30 Managing changes in demand. Claims and replies to claims	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	юй
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы	
деловой переписки и переговоров.	
31 Fast-response logistics for retalling. Letters of complaint	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	юй
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы	ками
деловой переписки и переговоров.	
Reducing a company's carbon footprint. Correspondence relating to transportation.	,
shipping and packing	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	ой
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы	іками
деловой переписки и переговоров.	
Moving beyond logistics. Transportation and packing clauses	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы	ками
деловой переписки и переговоров.	
Making supply chain greener. Shipping documents	
В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной	
коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данн	
темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навы	ками
деловой переписки и переговоров.	
35 7 CEMECTP	

No	
п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
36	Global Trade Flows: The Strategic Importance of Transport Corridors. (Introductory overview). Agency agreement В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
37	The Belt and Road Initiative: A Study in Eurasian Transport Corridor Development.
	General contract form.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
38	African Transport Corridors: Opportunities and Challenges for Economic Integration.
	Import Contracts.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
39	North American Transport Networks: NAFTA/USMCA and Cross-Border Logistics.
	Export contract form.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
40	Latin American Transport Infrastructure: Bridging the Development Gap. Insurance
	documents.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
41	деловой переписки и переговоров. Transport Diplomacy: Using Infrastructure Projects to Achieve Foreign Policy Goals.
71	Certificate of Origin. Certificate of Quality.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
42	деловой переписки и переговоров.
42	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с
	аутентичными текстами данной темы, изучает и знает основные речевые обороты
	тематики. Овладевает практическими навыками деловой переписки и переговоров.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
40	деловой переписки и переговоров.
43	The Geopolitics of Pipelines: Energy Transport and International Relations. Bill of
	Lading.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
<u> </u>	дольну пиладии, перевода песолодимой лекенки темы, расоты е аутептичными текстами данной

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.
44	The Future of Global Supply Chains: Trends, Challenges, and Policy Implications.
	Invoice.
	В результате практического занятия студент получает навыки ведения устной и письменной
	коммуникации, перевода необходимой лексики темы, работы с аутентичными текстами данной
	темы, изучает и знает основные речевые обороты тематики. Овладевает практическими навыками
	деловой переписки и переговоров.

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ π/π	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям.
2	Работа с литературой.
3	Подготовка к промежуточной аттестации.
4	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Английский язык в международном бизнесе. English in international business activities: учебник для вузов / Л. В. Ступникова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 216 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11015-9.	https://urait.ru/book/angliyskiy- yazyk-v-mezhdunarodnom-biznese- english-in-international-business- activities-565743 (дата обращения: 20.03.2025). Текст: электронный
2	Английский язык (B1). Introduction Into Professional English: учебник и практикум для вузов / И. В. Якушева, О. А. Демченкова. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 148 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17896-8.	https://urait.ru/book/angliyskiy- yazyk-b1-introduction-into- professional-english-561203 (дата обращения: 20.03.2025). Текст: электронный
3	Английский язык: перевод коммерческой документации (В2): учебник для вузов / М. С. Пестова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 191 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11543-7.	https://urait.ru/book/angliyskiy- yazyk-perevod-kommercheskoy- dokumentacii-b2-565449 (дата обращения: 20.03.2025). Текст: электронный
4	Английский язык для юристов (B2-C1): учебник для вузов / Ю. А. Караулова. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 302 с. —	https://urait.ru/book/angliyskiy- yazyk-dlya-yuristov-b2-c1-560563

	(Высшее образование). — ISBN 978-5-534-	(дата обращения: 20.03.2025).
	06733-0.	Текст: электронный
5	Английский язык для менеджеров и логистов (В1-С1): учебник и практикум для вузов / А. К. Купцова, Л. А. Козлова, Ю. П. Волынец; под общей редакцией А. К. Купцовой. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 326 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18420-4.	https://urait.ru/book/angliyskiy- yazyk-dlya-menedzherov-i-logistov- b1-c1-560502 (дата обращения: 20.03.2025). Текст: электронный
6	Академическое письмо. Лексика. Developing Academic Literacy: учебник для вузов / В. В. Меняйло, Н. А. Тулякова, С. В. Чумилкин. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 226 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18198-2.	https://urait.ru/book/akademicheskoe-pismo-leksika-developing-academic-literacy-562466 (дата обращения: 20.03.2025). Текст: электронный

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Электронный словарь (www.oxforddictionaries.com/)

Электронный словарь (www.dictionary.cambridge.org)

Информационный портал (www.bbc.co.uk)

Информационный портал (www.ted.com)

Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) (www.library.miit.ru)

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Электронная информационно-образовательная среда РУТ (МИИТ), доступная из личного кабинета обучающегося или преподавателя на сайте http://miit.ru.

Лицензионная операционная система MS Windows (академическая лицензия).

Лицензионный пакет программ Microsoft Office (академическая лицензия).

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения занятий желательна специализированная учебная аудитория с мультимедийной аппаратурой и компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет».

9. Форма промежуточной аттестации:

Зачет в 5, 6 семестрах. Экзамен в 7 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

доцент, к.н. кафедры

«Международные отношения и

геополитика транспорта» Е.Ю. Соколова

ассистент кафедры

«Международные отношения и

геополитика транспорта» И.В. Уколова

старший преподаватель кафедры

«Международные отношения и

геополитика транспорта» Н.А. Спиридонова

старший преподаватель кафедры

«Международные отношения и

геополитика транспорта» А.А. Дорошенко

Согласовано:

и.о. заведующего кафедрой МБ И.А. Кокорев

и.о. заведующего кафедрой МОиГТ М.П. Харченко

Председатель учебно-методической

комиссии В.В. Васильчев