

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»
(РУТ (МИИТ))



Рабочая программа дисциплины (модуля),
как компонент образовательной программы
высшего образования - программы бакалавриата
по направлению подготовки
40.03.01 Юриспруденция,
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)
Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Коммерческое право

Направление подготовки: 40.03.01 Юриспруденция

Направленность (профиль): Гражданско-правовой

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде
электронного документа выгружена из единой
корпоративной информационной системы управления
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)
ID подписи: 626395
Подписал: заведующий кафедрой Чеботарева Анна
Александровна
Дата: 06.06.2024

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения дисциплины является:

-формирование компетенций, необходимых обучающемуся для исполнения обязанностей по предстоящему должностному предназначению выбранного направления и задачам профессиональной деятельности.

Задачами дисциплины являются:

-формирование навыков выполнения профессиональных обязанностей с учетом поставленных задач;

-формирование навыков обеспечения соблюдения действующего законодательства всеми субъектами права и способностей укреплению общественной безопасности и правопорядка, в том числе - на объектах транспорта и транспортной инфраструктуры.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

ПК-6 - Способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Знать:

-теоретические основы-категориально-терминологический аппарат, нормативные правовые акты источники и принципы коммерческого права;

-субъекты и объекты коммерческого права; методы управления проектами и бизнес-процессами.

Уметь:

-анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы, регулирующие коммерческую деятельность;

-анализировать задачи в сфере коммерческого права, выделяя ее базовые составляющие;

-давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности.

Владеть:

-навыками использования методов, знаний для соблюдение действующего законодательства при применении их в различных ситуациях профессиональной деятельности.

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Семестр №6
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	80	80
В том числе:		
Занятия лекционного типа	16	16
Занятия семинарского типа	64	64

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 64 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

4. Содержание дисциплины (модуля).

4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	Понятие и источники коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -понятие и место коммерческого права в системе права; -предмет, метод коммерческого права, особенности правового регулирования коммерческих

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	отношений; -принципы коммерческого права; -источники коммерческого права.
2	Субъекты коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -общая характеристика, особенности и виды субъектов коммерческого права; -организации, осуществляющие оптовую и розничную торговлю; -организации и граждане, осуществляющие торгово-посредническую деятельность (коммерческие посредники).
3	Объекты коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -товар как объект коммерческого права; -оборотоспособность товаров; -классификации товаров; -средства индивидуализации товаров и услуг.
4	Правовое регулирование товарного рынка. Рассматриваемые вопросы: -понятие и основные элементы, определяющие самостоятельность товарного рынка; -виды товарных рынков; -структура и инфраструктура товарных рынков.
5	Правовое регулирование рекламы в сфере торговли. Рассматриваемые вопросы: -понятие, сущность и правовое регулирование рекламы в сфере торговли; -субъекты рекламной деятельности; -требования добросовестности и достоверности рекламы; -реклама в Сети Интернет.
6	Реализационные договоры. Рассматриваемые вопросы: -договор оптовой купли-продажи; -договор розничной купли-продажи.
7	Договоры, действующие торговле: транспортные договоры в коммерческой деятельности. Рассматриваемые вопросы: -договор перевозки груза; -договор транспортной экспедиции; -договор аренды транспортных средств (с экипажем и без экипажа).

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	Предмет и система курса коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -понятие коммерческой (торговой) деятельности — коммерции (торговли); -история торговли; -коммерческое право как подразделение объективного права (предмет и метод коммерческого права); -место коммерческого права в системе права;

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	-принципы коммерческого права; -наука коммерческого права.
2	Источники правового регулирования коммерческой деятельности. Рассматриваемые вопросы: -общая характеристика источников современного коммерческого права; -закон о торговле (Федеральный закон от 28.12.2009 № 381 ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»); -международные торговые договоры (конвенции, соглашения); -торговое законодательство Таможенного союза и Евразийского экономического союза; -акты Всемирной торговой организации; -акты международной частноправовой унификации — нового <i>lex mercatoria</i> ; -торговые обычаи.
3	Субъекты коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -общая характеристика, особенности и виды субъектов коммерческого права; -организации, осуществляющие оптовую и розничную торговлю; -организации и граждане, осуществляющие торгово-посредническую деятельность (коммерческие посредники); -организаторы коммерческого (торгового) оборота; -лица, обслуживающие торговлю (сервисные субъекты).
4	Объекты коммерческого права. Рассматриваемые вопросы: -товар как объект коммерческого права; -оборотоспособность товаров; -классификации товаров; -средства индивидуализации товаров и услуг; -правовое обеспечение качества товаров.
5	Правовое регулирование товарного рынка. Рассматриваемые вопросы: -понятие и основные элементы, определяющие самостоятельность товарного рынка; -виды товарных рынков; -структура и инфраструктура товарных рынков; -оптовый товарный рынок; -розничный товарный рынок.
6	Правовое регулирование рекламы в сфере торговли. Рассматриваемые вопросы: -понятие, сущность и правовое регулирование рекламы в сфере торговли; -субъекты рекламной деятельности; -требования добросовестности и достоверности рекламы; -реклама в Сети Интернет.
7	Конкуренция в коммерческой деятельности. Рассматриваемые вопросы: -понятие конкуренции. Формирование конкурентной среды и защиты конкуренции; -недобросовестная конкуренция; -запрет действий государственных и муниципальных органов, способных привести к недопущению, ограничению или устранению конкуренции.
8	Договоры, регулирующие торговый оборот. Рассматриваемые вопросы: -сущность договора; -понятие и отличительные черты договоров, регулирующих торговый оборот (коммерческих

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	<p>договоров);</p> <ul style="list-style-type: none"> -классификация коммерческих договоров; -структура договорных связей: понятие, виды и факторы, ее определяющие; общие вопросы формирования; -формирование отдельных видов договорных связей; -долгосрочные и рамочные торговые договоры. Договоры-условия возникновения коммерческих обязательств.
9	<p>Выработка условий торговых договоров.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> -общие положения; -вырабатываемые (прямые, явные) условия договора. Стандартные условия; -подразумеваемые и воспринимаемые условия договоров; -оценка условий договоров на предмет их соответствия принципу добросовестности и честной деловой практики; -особенности выработки условия о предмете договора; -условие о качестве товаров, их приемке по качеству и экспертизе качества; -особенности выработки условия о цене договора; -особенности выработки некоторых иных договорных условий (срок, порядок расчетов, обязанности сторон).
10	<p>Правовые основы деятельности организаторов торговли.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> -правовое регулирование деятельности товарной биржи; -классификация бирж; -особенности правового положения биржевых маклеров; -особенности правового положения биржевых посредников – брокеров; -оптовые ярмарки; -оптовые продовольственные рынки; -коммерческие торги; -торгово-промышленные выставки.
11	<p>Заключение, изменение и расторжение торговых договоров.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> -способы заключения торговых договоров; -изменение торговых договоров; -расторжение торговых договоров.
12	<p>Реализационные договоры.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> -договор оптовой купли-продажи; -договор розничной купли-продажи; -договор поставки; -договор контрактации; -договор мены.
13	<p>Посреднические договоры.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> -понятие посреднического договора; -дистрибьюторский договор; -договор коммерческой концессии (франчайзинг); -договор комиссии; -договор поручения; -агентский договор.
14	<p>Договоры, содействующие торговле.</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p>

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	-договор хранения; -договор страхования товаров.
15	Договоры, действующие в торговле: транспортные договоры в коммерческой деятельности. Рассматриваемые вопросы: -договор перевозки груза; -договор транспортной экспедиции; -договор аренды транспортных средств (с экипажем и без экипажа).
16	Организационные договоры в торговле. Рассматриваемые вопросы: -договоры предварительный и рамочный; -опцион на заключение договора. Опционный договор; -договор с исполнением по требованию (абонентский договор).
17	Кредитование и расчеты в коммерческой деятельности. Рассматриваемые вопросы: -договор банковского вклада; -договор банковского счета; -договоры под уступку денежных требований; -кредитные и расчетные отношения; -договор банковского кредитования; -безналичные расчеты в торговле.

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Работа с лекционным материалом, литературой, нормативными и правовыми актами.
2	Подготовка к практическим занятиям.
3	Самостоятельное изучение тем дисциплины (модуля).
4	Подготовка к промежуточной аттестации.
5	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 590 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14231-0.	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/535830 (дата обращения: 08.10.2024). — Текст : электронный

2	Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8.	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/488765 (дата обращения: 08.10.2024). — Текст : электронный
3	Коммерческое право. Практикум : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 154 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14505-2.	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/491775 (дата обращения: 08.10.2024). — Текст : электронный

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Официальный интернет-портал правовой информации – www.pravo.gov.ru

Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» интернет-портал – sudrf.ru

Российское агентство правовой и судебной информации – rapsinews.ru

Конституционный Суд Российской Федерации – ksrf.ru

Образовательная платформа Юрайт - <https://urait.ru>

СПС «Консультант Плюс» - <https://consultantplus.moscow>

Верховный Суд Российской Федерации – vsrf.ru

Информационный портал Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU (www.elibrary.ru);

Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) (<http://library.miiit.ru>).

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Microsoft Windows;

Microsoft Office;

Интернет-браузер,

В образовательном процессе, при проведении занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, могут применяться следующие средства коммуникаций: ЭИОС РУТ(МИИТ),

Webinar.ru, Среда электронного обучения Русский Moodle, электронная почта и т.п.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные набором демонстрационного оборудования.

Помещение для самостоятельной работы, оснащенное компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

9. Форма промежуточной аттестации:

Зачет в 6 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

доцент, доцент, к.н. кафедры
«Правовое обеспечение
государственного управления и
экономики» Юридического
института

В.В. Смирнова

Согласовано:

и.о. заведующего кафедрой ТПиГП
Заведующий кафедрой ПОГУиЭ
Председатель учебно-методической
комиссии

М.Ю. Филиппова

А.А. Чеботарева

М.Ю. Филиппова