

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»

СОГЛАСОВАНО:

Выпускающая кафедра ТПиОТД
Заведующий кафедрой ТПиОТД


Е.Н. Рудакова
20 мая 2019 г.

УТВЕРЖДАЮ:

Директор ЮИ


Н.А. Духно
21 мая 2019 г.

Кафедра «Гражданское право, международное частное право и гражданский процесс»

Автор Потапов Николай Александрович, к.ю.н.

АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

«Контракты и внешнеторговая документация»

Специальность:	38.05.02 – Таможенное дело
Специализация:	Международное таможенное сотрудничество
Квалификация выпускника:	Специалист таможенного дела
Форма обучения:	очная
Год начала подготовки	2016

<p style="text-align: center;">Одобрено на заседании Учебно-методической комиссии института Протокол № 7 20 мая 2019 г. Председатель учебно-методической комиссии</p> <p style="text-align: center;"> М.Ю. Филиппова</p>	<p style="text-align: center;">Одобрено на заседании кафедры</p> <p style="text-align: center;">Протокол № 12 15 мая 2019 г. Заведующий кафедрой</p> <p style="text-align: center;"> В.М. Корякин</p>
---	---

1. Цели освоения учебной дисциплины

Знания о правовом регулировании гражданско-правовых отношений в сфере внешнеторговой деятельности, условиях, порядке заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров и иных связанных с ним сделок, ведения контрактной работы являются необходимыми в работе специалиста по таможенному делу. Так, например, определение таможенной стоимости перемещаемого через таможенную границу товара, а значит и размера подлежащих уплате таможенных платежей невозможно без уяснения того, как образовалась цена внешнеторгового контракта. Для этого, в свою очередь необходимо четко представлять содержание договора международной купли-продажи товаров, его условия, обязательства сторон договора и т.д.

Цель учебной дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» заключается в том, чтобы дать студентам систематизированные, актуальные, востребованные в практической деятельности знания о правовом регулировании контрактных и предконтрактных отношений в международной торговле и особенностях выбора и применения права, на основании которого данное регулирование осуществляется, а также практических навыков и умений, связанных с составлением, заключением, исполнением договоров международной купли-продажи товаров и иных видов внешнеторговых контрактов, а также проведением претензионно-исковой работы.

Воспитательная цель заключается в том, чтобы сформировать и развивать у студентов систему ценностей основанных на понимании важности и значимости права как основного регулятора социальной жизнедеятельности личности. в ходе освоения у студентов должно сформироваться убеждение в необходимости ведения внешнеторговой документации в соответствии нормами права, требованиями и порядком, предусмотренными в российском законодательстве, а также международно-правовыми актами.

2. Место учебной дисциплины в структуре ОП ВО

Учебная дисциплина "Контракты и внешнеторговая документация" относится к блоку 1 "Дисциплины (модули)" и входит в его вариативную часть.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

ПК-7	владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов
ПК-13	умением обеспечивать в пределах своей компетенции защиту прав интеллектуальной собственности

4. Общая трудоемкость дисциплины составляет

3 зачетные единицы (108 ак. ч.).

5. Образовательные технологии

При проведении занятий по учебной дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» применяются активные и интерактивные формы обучения: а) при чтении лекций – применение мультимедийной аппаратуры; б) при проведении практических занятий: – решение ситуационных задач; – тестирование в) при самостоятельной работе

студентов обеспечивается неограниченный доступ к информационно-справочной системе «Консультант-плюс», электронным ресурсам читального зала..

6. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам)

РАЗДЕЛ 1

Общая характеристика внешнеторговых сделок и внешнеторговой документации

Тема 1. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.

Определение понятия внешнеторговой сделки с российском законодательстве, источниках права иностранных государств и международного права, теории частного права.

Основные отличия (признаки) внешнеторговой сделки от сделок во внутреннем гражданском обороте и иных отношений, связанных с трансграничным перемещением.

Понятие иностранно элемента как основного признака внешнеторговой сделки.

Классификация внешнеторговых сделок.

Тема 2. Особенности и источники правового регулирования внешнеторговых сделок.

Классификация источников правового регулирования внешнеторговых сделок. Источники международного и национального (внутригосударственного и иностранного) права.

Сущность коллизии правового регулирования внешнеторговых сделок. Принципы и правила выбора применимого права. Коллизионные нормы. Объем, привязка, формулы прикрепления. Оговорка о публичном порядке. Источники, содержащие нормы материального, коллизионного и процессуального права. Источники, содержащие нормы императивного и рекомендательного характера.

Тема 3. Коммерческие документы во внешней торговле.

Понятие и функции коммерческих документов. Основные виды коммерческих документов, применяемых во внешнеторговой деятельности, характеристика их реквизитов: коммерческий и проформа-счет, спецификация, техническая документация на товар (технический паспорт, сертификат качества, сертификат соответствия, сертификат безопасности; протокол испытаний, ведомость запасных частей и др.), упаковочный лист и комплектовочная ведомость, документы по подготовке товара к отгрузке (извещение об отправке, свидетельство об инспектировании, акт сдачи-приемки товара и др.), претензионные документы.

Практика использования, контроль и анализ коммерческих документов во внешней торговле.

Коммерческие документы, необходимые для прохождения таможенного и иных видов государственного контроля на границе в Таможенном союзе.

РАЗДЕЛ 2

Договор международной купли-продажи и иные виды внешнеторговых контрактов

Тема 4. Понятие, виды и характеристика источников правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.

Определение и признаки договора международной купли-продажи товаров: предмет договора, особенности содержания договорных отношений, субъектный состав договора, виды, купли-продажи, подпадающие под действие Венской конвенции Организации Объединенных Наций (ООН) о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Классификация внешнеторговых контрактов. Источники правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров. Общая характеристика Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года.

Конвенция о исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 года. Использование в международной торговле конвенций ООН. Акты рекомендательного характера. Принципы международных коммерческих договоров, разработанные Международным институтом по унификации международного частного права (Принципы УНИДРУА) 2005 года. Содержание Общих условий поставок товаров. Международные обычаи. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Модельные акты. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров 1964 года и Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров 1964 года (Гаагские конвенции). Типовые законы Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Правое регулирование разновидностей договора международной купли-продажи товаров. Типовые договоры. Международные договоры и акты недоговорного характера, содержащие коллизионные и процессуальные нормы, касающиеся договора международной купли-продажи товаров. Российское законодательство о договоре международной купле-продаже товаров. Законодательство иностранных государств о договоре международной купле-продаже товаров. Особенности организации внешнеторговых операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах, выставках и ярмарках.

Тема 5. Условия договора международной купли-продажи товаров, права и обязанности продавца и покупателя, изменение и прекращение договора, последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения.

Понятие условий договора и их классификация. Существенные и несущественные условия. Базисные условия. Содержание договора международной купли-продажи товаров: преамбула договора; предмет договора, описание товара по количеству, качеству, ассортименту и иным показателям; цена, сумма контракта и условия платежа; сроки и условия поставки; упаковка (тара) и маркировка; гарантии; форс-мажорная оговорка (понятие и виды обстоятельств, освобождающих стороны от ответственности в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора; предвидимое неисполнение обязательств – *anticipatory breach*); арбитражная оговорка. Обеспечительные условия внешнеторговых контрактов (неустойка, задаток, поручительство, залог, удержание имущества, банковская гарантия) Толкование и перевод текста контракта международной купли-продажи товаров. Права и обязанности продавца и покупателя договора международной купли-продажи товаров. Средства правовой защиты продавца и покупателя от неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору международной купли-продажи товаров.

РАЗДЕЛ 3

Виды внешнеэкономических договоров, связанные с международной куплей-продажей товаров.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых контрактов.

Особенности международной перевозки грузов. Правовое регулирование перевозки грузов различными видами транспорта. Договор международной перевозки грузов морским транспортом. Договор международной перевозки грузов автомобильным транспортом. Договор международной перевозки грузов железнодорожным транспортом. Договор международной перевозки грузов авиационным транспортом. Особенности и виды международной смешанной перевозки грузов. Международная внешнеторговая логистика.

Тема 7. Торгово-посреднические операции в международной торговле.

Понятие международного торгового посредничества. Правовое регулирование

международного коммерческого посредничества. Операции по перепродаже: дилерские и дистрибьюторские соглашения. Брокерские услуги. Договор на оказание консультационных услуг. Виды организаций-посредников в международной практике. Виды торгово-посреднических операций и их контрактное оформление: договор поручения; договор комиссии; договор консигнации; агентское соглашение.

Тема 8. Расчеты по внешнеторговым операциям.

Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта, содержание оговорки договора международной купли-продажи товаров о расчетах между контрагентами. Правовые основы и порядок расчетов по различным видам аккредитивов. Правовые основы и порядок расчетов по инкассо. Правовые основы и порядок расчетов по векселю и чеку.

Зачет