

**МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»**

Кафедра «Таможенное право и организация таможенного дела»

АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

«Логистика ВЭД»

Специальность:	<u>38.05.02 – Таможенное дело</u>
Специализация:	<u>Таможенная логистика</u>
Квалификация выпускника:	<u>Специалист таможенного дела</u>
Форма обучения:	<u>очно-заочная</u>
Год начала подготовки	<u>2018</u>

1. Цели освоения учебной дисциплины

Целью освоения дисциплины «Логистика внешнеэкономической деятельности» является формирование у студентов комплекса теоретических знаний и практических навыков в области логистики внешнеэкономической деятельности (ВЭД), а именно ознакомить их с основными формами и методами внешнеэкономического сотрудничества российских предприятий с зарубежными партнерами, с основными принципами организации внешнеэкономической деятельности, основами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

В процессе изучения курса «Логистики ВЭД» необходимо решить следующие задачи:

- дать представление о сущности, видах и формах внешнеэкономической деятельности и методах ее регулирования и организации,
- содействовать развитию у студентов навыков анализа внешнеэкономической деятельности предприятия, необходимых для последующей профессиональной деятельности;
- научить самостоятельно работать с экономической литературой, систематизировать и обобщать информацию, статистические данные, содержащиеся в справочной, научной литературе, специализированной периодической печати.
- основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

2. Место учебной дисциплины в структуре ОП ВО

Учебная дисциплина "Логистика ВЭД" относится к блоку 1 "Дисциплины (модули)" и входит в его вариативную часть.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

ПК-16	умением применять систему управления рисками в профессиональной деятельности
-------	--

4. Общая трудоемкость дисциплины составляет

2 зачетные единицы (72 ак. ч.).

5. Образовательные технологии

Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность предприятий - Подготовка докладов (презентации) Правовые основы внешнеэкономической деятельности предприятий: международное законодательство - Подготовка и обсуждение эссе Субъекты внешнеэкономической деятельности. Информационное обеспечение - Подготовка докладов (презентации) Предконтрактная работа предприятия - Подготовка и обсуждение эссе Контракт международной купли-продажи - Подготовка докладов (презентации) Стратегия маркетинга во внешнеэкономической деятельности - Подготовка и обсуждение эссе Расчёты по внешнеторговому контракту - Подготовка докладов (презентации) Таможенное оформление экспортных и импортных операций - Подготовка и обсуждение эссе Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности - Подготовка докладов (презентации).

6. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам)

РАЗДЕЛ 1

Международные экономические отношения РФ и внешнеэкономическая деятельность предприятий Виды внешнеэкономических связей.

1. Состояние внешнеэкономических связей РФ и КНР. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне страны и региона. 2. Инфраструктура внешнеэкономической деятельности (консульства, представительства, банки, транспорт, связь, таможи, центры стандартизации и т.д.) в КНР.

3. Поддержка и стимулирование экспорта. Сущность и содержание международного бизнеса. Бизнес в сферах торговли, предоставления услуг, движения рабочей силы.

4. Международный подряд.

РАЗДЕЛ 2

Правовые основы внешнеэкономической деятельности предприятий: международное законодательство.

1. Законодательство о регулировании внешнеэкономической деятельности на международном уровне. Льготы при ведении внешнеэкономической деятельности.

2. Разделение полномочий федерального центра и субъектов федерации во внешнеэкономической деятельности.

3. Сравнение законодательства КНР и РФ о регулировании ВЭД. Межгосударственное регулирование ВЭД на современном этапе. Факторы ограничения деятельности национальных предприятий в зарубежных странах.

РАЗДЕЛ 3

Субъекты внешнеэкономической деятельности. Производственные, посреднические и содействующие фирмы.

1. Фирмы по виду хозяйственной деятельности: промышленные, торговые, транспортно-экспедиторские, инжиниринговые, банковские, туристические и др. Контрагенты.

2. Поиск и выбор внешнеторгового партнёра. Показатели, характеризующие фирму. Виды посредников в международном бизнесе (брокер, дистрибьютер, поверенный, агент, комиссионер, консигнатор).

3. Агентские соглашения. 4. Дистрибьюторский договор.

РАЗДЕЛ 4

Предконтрактная работа предприятия

1. Деловое общение во внешнеэкономической деятельности: формы и особенности. Позиции переговорщиков. Подготовка переговоров: информации о партнёре и о себе; диагноз ситуации; формулирование целей, задач, позиций; подготовка предложений и аргументаций; составление проектов документов.

2. Комплексная проработка условий готовящейся сделки. Подготовка приёма иностранной делегации. Правила приглашения иностранных партнёров. Организация переговоров за рубежом.

3. Правила выезда российских граждан за границу по деловым вопросам. 4. Переговоры с целью заключения сделок по экспорту и импорту (этапы и тактические приёмы). Роль и значение невербальных методов ведения переговоров.

5. Протокольные вопросы приёма групп и делегаций, организации совещаний и конференций, выставок и ярмарок. Оформление результатов переговоров. Приёмы как обязательная часть деловых контактов (дневные и вечерние, с рассаживанием и без рассаживания).

РАЗДЕЛ 5

Контракт международной купли-продажи Оферта, её виды и содержание.

1. Запрос и заказ, их виды и содержание. Правовой режим сделок международной купли-продажи (Венская конвенция 1980 года,

2. Гражданский кодекс Российской Федерации). Содержание международного договора купли-продажи и его статей. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара.

3.Цена товара. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС.

РАЗДЕЛ 6

Стратегия маркетинга во внешнеэкономической деятельности

- 1.Рынки развитых и развивающихся стран как стратегическая альтернатива. прямой и опосредованный выход на внешний рынок.
- 2.Товарная политика предприятия на мировом рынке. Конкурентоспособность товара на внешнем рынке.

РАЗДЕЛ 7

Расчёты по внешнеторговому контракту Валютный счёт.

- 1.Условия и выбор платежа (авансовый платёж, наличный платёж в обмен на товар, наличный платёж против документов, платёж в обмен на отгрузочные документов на основе аккредитива, документы против оплаты, оплата в рассрочку).
- 2.Формы расчётов: банковский перевод, аккредитив, инкассо, открытый счёт.

РАЗДЕЛ 7

Расчёты по внешнеторговому контракту Валютный счёт.

Тестирование

РАЗДЕЛ 8

Таможенное оформление экспортных и импортных операций Таможенный кодекс.

- 1.Таможенные органы (в РФ и КНР). Деятельность в области таможенного дела (таможенный перевозчик, таможенный брокер, владелец склада временного хранения, владелец таможенного склада).
- 2.Страна происхождения товаров. Таможенный тариф. Товарная номенклатура (ТН ВЭД).
- 3.Таможенная стоимость товара. Таможенное оформление (прибытие на таможенную территорию; внутренний таможенный транзит; временное хранение товаров; убытие товаров с таможенной территории; декларирование товаров; выпуск товаров).
- 4.Таможенные режимы основные, экономические, завершающие, специальные. Специальные таможенные процедуры.
- 5.Таможенные платежи. Таможенный контроль.

РАЗДЕЛ 9

Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.

- 1.Транспортный фактор в договоре международной купли-продажи.
- 2.Правовое регулирование международных транспортных услуг.
- 3.Транспортное обслуживание (подготовка товара к перевозке, доставка товара к магистральным видам транспорта, погрузочно-разгрузочные работы, перемещение товара, сдача груза получателю, ведение претензий).

РАЗДЕЛ 10

Страхование внешнеэкономической деятельности (самостоятельное обобщение).

- 1.Классификация рисков, связанных с внешнеэкономической деятельностью, и методы их регулирования (страхование, хеджирование, прогнозирование конъюнктуры, другие).
- 2.Отрасли страхования (имущественное, личное и ответственности) применительно к внешнеэкономической деятельности предприятия.
- 3.Комплексные виды страхования. Страхование грузов в системе ИНКОТЕРМС. Оговорки «А», «В», «С» Института лондонских страховщиков по страхованию грузов.
- 4.Принципы формирования рисков на методе исключения и на методе включения. Страхование экспортных кредитов. Страхование инвестиций.
- 5.Страхование автогражданской ответственности судовладельцев, авиаперевозчика, автоперевозчика, строительных рисков. Клубы взаимного страхования. Перестрахование – специфический вид международной страховой деятельности.

РАЗДЕЛ 11

Коммерческие формы передачи технологий во внешнеэкономической деятельности
Международный обмен результатами интеллектуальной деятельности

1. Объекты, охраняемые авторским правом (научные труды, литературные и художественные произведения, конструкторские чертежи, программы для ЭВМ, базы данных, фонограммы, радиопередачи и др.).
2. Объекты, промышленной собственности (изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки и знаки обслуживания, фирменные наименования, ноу-хау и др.).

РАЗДЕЛ 11

Коммерческие формы передачи технологий во внешнеэкономической деятельности
Международный обмен результатами интеллектуальной деятельности

Тестирование

РАЗДЕЛ 12

Арендные операции во внешнеэкономической деятельности

1. Аренда и её виды (рентинг, хайринг, лизинг). Условия арендного договора и обязанности сторон.
2. Арендная плата (состав, форма, размер). Лизинг как форма международного инвестирования.
3. Классификация видов лизинга. Дисконтирование арендных и ссудных платежей. Механизм лизинговой сделки.
4. Лизинг как объединение кредитной и арендной операций. Схема движения денежных средств в лизинге. Финансовый лизинг. Операционный лизинг.
5. Лизинг с поставкой давальческого сырья. Лизинг на налоговой основе. Компенсационный лизинг. Групповой лизинг. Лизинговая линия.

Зачёт