

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»
(РУТ (МИИТ))



Рабочая программа дисциплины (модуля),
как компонент образовательной программы
высшего образования - программы бакалавриата
по направлению подготовки
38.03.02 Менеджмент,
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)
Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**Организация внешнеторговых операций и заключение коммерческих
сделок транспортного бизнеса**

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Международный бизнес и менеджмент

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде
электронного документа выгружена из единой
корпоративной информационной системы управления
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)
ID подписи: 1054949
Подписал: И.о. заведующего кафедрой Кокорев Игорь
Анатольевич
Дата: 21.04.2025

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения учебной дисциплины «Организация внешнеторговых операций и заключение коммерческих сделок транспортного бизнеса» является формирование у обучающегося знаний в области правильного поиска и выбора иностранного партнёра для осуществления внешнеторговых операций, правильного составления и заключения с этим партнёром международного контракта купли-продажи товаров/услуг, исполнение данного контракта с получением прибыли.

Основными задачами являются:

- изучение сущности и особенностей внешнеэкономических операций.
- изучение международных коммерческих операций.
- составление внешнеторгового контракта купли-продажи.
- проведение внешнеторговых операций.
- проведение переговоров и заключение внешнеэкономических контрактов и соглашений.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

ПК-1 - Способен формировать информацию и проводить расчеты показателей производственно-экономической деятельности организации и их ресурсному обеспечению в условиях возможных колебаний конъюнктуры международных отраслевых рынков с учетом нормативных актов и на основе типовых методик;

ПК-2 - Способен анализировать влияние изменений факторов внешней и внутренней среды на производственные и финансово-экономические показатели компании, структурных подразделений, а также разрабатывать рекомендации по внедрению мероприятий для повышения устойчивости компании;

ПК-3 - Способен анализировать влияние изменения внешней и внутренней среды на эффективность бизнес-процессов компании и условия согласования интересов бизнес-субъектов цепочки создания ценности, оценивать уровень использования резервов потенциала компании и путей его развития;

ПК-6 - Способен на основе цифровых технологий проводить расчеты финансово-экономических показателей при исследовании международных рынков товаров и услуг, поиске внешнеторговых партнеров, учитывая динамику их характеристик.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Знать:

- основополагающие теоретические концепции расчета показателей производственно-экономической деятельности организации и их ресурсному обеспечению.

- способы оценки эффективности деятельности бизнес-процессов компании на основе изменений внешней и внутренней среды.

- методологии анализа внешней и внутренней среды компании, а также внутренних ресурсов, бизнес-процессов и корпоративной культуры.

- источники данных для анализа международных рынков и специфику географических рынков.

Уметь:

- анализировать систему производственно-экономических показателей организации с учетом нормативных актов и на основе типовых методик.

- выбирать необходимые методики по анализу внешней и внутренней среды на производственные и финансово-экономические показатели компании.

- согласовать интересы всех участников бизнес-цепочки создания ценности на основе изменений внешней и внутренней среды.

- идентифицировать и оценивать внешнеторговых партнеров через анализ кредитоспособности, репутации, рыночного положения и адаптировать решения к динамике рынков.

Владеть:

- инструментарием оценки возможных колебаний конъюнктуры международных рынков и выбора мер повышения устойчивости работы компании.

- приемами по разработке методик для повышения устойчивости компании.

- методами организации рационального использования резервов потенциала организации.

- навыками работы с цифровыми инструментами для автоматизации расчетов финансово-экономических показателей, визуализации данных и интеграции информации из разнородных источников.

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Семестр №7
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	64	64
В том числе:		
Занятия лекционного типа	32	32
Занятия семинарского типа	32	32

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 80 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

4. Содержание дисциплины (модуля).

4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	Внешнеэкономические операции в транспортном бизнесе: сущность, виды, этапы Рассматриваемые вопросы: Специфика экспорта/импорта транспортных услуг; Реэкспорт подвижного состава и логистического оборудования; Особенности реимпорта после международного ремонта; Этапы организации международных перевозок как внешнеторговой операции.
2	Торговля транспортными услугами на международном рынке Рассматриваемые вопросы: Классификация транспортных услуг по видам модальностей;

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	Особенности внешнеторговых сделок по фрахтованию, экспедированию, терминальной обработке; Специфика торговли транзитными услугами.
3	Торговля результатами интеллектуальной собственности в транспортной сфере Рассматриваемые вопросы: Лицензирование транспортных технологий; Международная торговля программным обеспечением для управления перевозками; Защита интеллектуальных прав на инновационные транспортные решения.
4	Международная встречная торговля в транспортном бизнесе Рассматриваемые вопросы: Товарообменные операции при поставках подвижного состава; Компенсационные сделки в инфраструктурных транспортных проектах; Роль встречной торговли в развитии международных транспортных коридоров.
5	Компенсационные сделки на коммерческой основе в транспортной логистике Рассматриваемые вопросы: Параллельные сделки при поставках транспортных услуг; Сделки «юнктим» в мультимодальных перевозках; Компенсационные соглашения при реализации совместных инфраструктурных проектов.
6	Бартерные операции в международных транспортных поставках Рассматриваемые вопросы: Особенности бартерного договора при обмене транспортными услугами; Определение стоимостных эквивалентов при бартере подвижного состава, ГСМ, логистического оборудования; Синхронизация поставок в транспортных бартерных схемах.
7	Содержание внешнеторгового контракта на транспортные услуги Рассматриваемые вопросы: Структура контракта на международную перевозку; Определение количества в транспортных контрактах; Понятие опциона и оговорки «около» при планировании грузопотоков; Спецификация услуг в договоре фрахтования.
8	Качество, сроки и базисные условия поставки транспортных услуг Рассматриваемые вопросы: Показатели качества транспортной услуги; Сроки доставки и ответственность за просрочку; Базисные условия поставки (Incoterms 2020) в транспортных контрактах: FCA, CPT, CIP, DAP, DPU, DDP.
9	Техника внешнеэкономических операций с транспортными технологиями Рассматриваемые вопросы: Предмет лицензионной сделки на транспортное ПО; Классификация сделок по передаче логистических технологий; Особенности международных контрактов на внедрение интеллектуальных транспортных систем (ИТС).
10	Лицензионные соглашения в международном транспортном бизнесе Рассматриваемые вопросы: Содержание лицензионного договора на использование транспортных платформ; Виды лицензий: Неисключительная (простая), исключительная, полная; Ограничения исключительной лицензии при передаче технологий управления перевозками.
11	Формы лицензионного вознаграждения в транспортных сделках Рассматриваемые вопросы: Методы расчёта роялти за использование логистического ПО; Паушальные платежи за внедрение транспортных технологий;

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	Комбинированные схемы вознаграждения при передаче ноу-хау в сфере управления цепочками поставок.
12	Передача технологий через кооперационные соглашения в транспортной сфере Рассматриваемые вопросы: Международное производственное сотрудничество в транспортном машиностроении; Сделки по торговле объектами авторского права на транспортные инновации; Кооперация при разработке цифровых логистических платформ.
13	Подготовка и проведение внешнеторговых переговоров по транспортным контрактам Рассматриваемые вопросы: Специфика переговоров по условиям фрахта, тарифам, ответственности сторон; Предмет переговоров: объём услуг, сроки, базисные условия, страхование; Способы разрешения противоречий при согласовании транспортных контрактов.
14	Стратегия и тактика коммерческих переговоров в международном транспортном бизнесе Рассматриваемые вопросы: Учёт национальных особенностей партнёров при ведении переговоров с иностранными перевозчиками и грузовладельцами; Кросс-культурные аспекты коммуникации в транспортной логистике; Инструменты достижения взаимовыгодных соглашений.
15	Международная торговля транспортными услугами: сущность и особенности Рассматриваемые вопросы: Услуги во внешнеторговом контракте на перевозку: фрахт, экспедирование, страхование, таможенное оформление; Специфика оказания транспортных услуг в цифровой среде.
16	Международные соглашения в сфере транспортных услуг Рассматриваемые вопросы: Роль ВТО, ЕАЭС, ООН в регулировании международной торговли транспортными услугами; Конвенции как правовая основа транспортных сделок; перспективы либерализации рынка транспортных услуг в рамках БРИКС.

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	Внешнеэкономические операции в транспортном бизнесе В результате выполнения практического задания студент получит навыки классификации транспортных ВЭ-операций, понимания специфики экспорта/импорта услуг перевозки, реэкспорта подвижного состава.
2	Торговля транспортными услугами на международном рынке В результате выполнения практического задания студент получит навыки различать виды транспортных услуг по модальностям, анализировать структуру внешнеторговых сделок в логистике.
3	Торговля интеллектуальной собственностью в транспортной сфере В результате выполнения практического задания студент получит навыки работы с лицензионными соглашениями на транспортное ПО, понимания механизмов защиты инноваций в логистике.

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
4	Международная встречная торговля в транспортном бизнесе В результате выполнения практического задания студент получит навыки освоения схем компенсационных сделок при инфраструктурных транспортных проектах.
5	Компенсационные сделки в транспортной логистике В результате выполнения практического задания студент сможет разрабатывать условия параллельных сделок и соглашений о производственном сотрудничестве в сфере перевозок.
6	Бартерные операции в международных транспортных поставках В результате выполнения практического задания студент получит навыки расчёта стоимостных эквивалентов при бартере транспортных услуг, обеспечения синхронности поставок.
7	Содержание внешнеторгового контракта на транспортные услуги В результате выполнения практического задания студент получит навыки по составлению спецификаций транспортных контрактов, определению объёмов услуг, применению опционных оговорок.
8	Качество, сроки и базисные условия поставки транспортных услуг В результате выполнения практического задания студент получит навыки применения Incoterms 2020 в транспортных контрактах, расчёта ответственности за нарушение сроков доставки.
9	Техника операций с транспортными технологиями В результате выполнения практического задания студент получит навыки по классификации сделки по передаче логистических технологий, анализа предмета лицензионных соглашений.
10	Лицензионные соглашения в международном транспортном бизнесе В результате выполнения практического задания студент получит навыки по подготовке проектов лицензионных договоров на использование транспортных платформ и систем.
11	Формы лицензионного вознаграждения в транспортных сделках В результате выполнения практического задания студент получит навыки расчёта роялти и паушальных платежей за использование транспортных технологий и ноу-хау.
12	Передача технологий через кооперационные соглашения В результате выполнения практического задания студент сможет разрабатывать условия международного сотрудничества при внедрении цифровых логистических решений.
13	Подготовка и проведение внешнеторговых переговоров по транспортным контрактам В результате выполнения практического задания студент получит навыки ведения переговоров по условиям фрахта, тарифам, распределению рисков в международных перевозках.
14	Стратегия и тактика коммерческих переговоров в транспортном бизнесе В результате выполнения практического задания студент получит навыки по анализу структуры транспортных услуг в контрактах, применять цифровые инструменты оформления сделок.
15	Международная торговля транспортными услугами В результате выполнения практического задания студент сможет анализировать структуру транспортных услуг в контрактах, применять цифровые инструменты оформления сделок.
16	Международные соглашения в сфере транспортных услуг В результате выполнения практического задания студент получит навыки работы с текстами конвенций, понимания их влияния на условия внешнеторговых контрактов.

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям
2	Работа с лекционным материалом и литературой

№ п/п	Вид самостоятельной работы
3	Подготовка презентаций на заданную преподавателем тему
4	Выполнение курсовой работы.
5	Подготовка к промежуточной аттестации.
6	Подготовка к текущему контролю.

4.4. Примерный перечень тем курсовых работ

1. Разработка стратегии и процедур выхода транспортной компании на международный рынок логистических услуг.

2. Разработка антикризисной программы для международного транспортного предприятия в условиях волатильности фрахтового рынка.

3. Оценка иностранных инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры России.

4. Организация лицензионной торговли транспортными технологиями и программным обеспечением для логистики.

5. Развитие международного транспортного обеспечения туристических услуг.

6. Страхование грузов и ответственности перевозчиков на международном транспортном рынке.

7. Совершенствование международной биржевой торговли фрахтом и цифровых логистических платформ.

8. Развитие внешнеторговых операций в сфере международных транспортных услуг и экспедирования.

9. Роль международных транспортных коридоров в совершенствовании внешней торговли России.

10. Совершенствование интеграции транспортных услуг и гармонизация стандартов перевозок в ЕАЭС.

11. Совершенствование внешнеторговых операций совместных предприятий в сфере международной логистики и перевозок.

12. Совершенствование таможенного регулирования международных грузовых перевозок и транзита в странах ЕАЭС.

13. Совершенствование международных лизинговых операций с подвижным составом.

14. Влияние экспорта и импорта транспортных услуг на состояние и перспективы платежного баланса России.

15. Совершенствование международных расчетов за транспортные услуги и фрахт в условиях валютных ограничений.

16. Транспортно-логистические холдинги и финансово-промышленные группы на внешнем рынке.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — Текст : электронный	ЭБС Юрайт [сайт] — URL: https://urait.ru/bcode/543864 (дата обращения: 24.01.2024).
2	Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный	ЭБС Юрайт [сайт] — URL: https://urait.ru/bcode/535638 (дата обращения: 24.01.2024).
3	Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / А. А. Сладкова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 172 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15763-5. — Текст : электронный	ЭБС Юрайт [сайт] — URL: https://urait.ru/bcode/543953 (дата обращения: 24.01.2024).

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

1. Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) <https://library.miit.ru/>
2. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU <https://elibrary.ru/>
3. Образовательная платформа «Открытое образование» <https://openedu.ru/>
4. Справочная правовая система «Консультант Плюс» <https://www.consultant.ru/>
5. Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ <https://www.garant.ru/>
6. Электронно-библиотечная система издательства «Лань» <https://e.lanbook.com/>
7. Электронно-библиотечная система ZNANIUM <https://znanium.ru/>
8. Информационный портал Polpred.com <https://polpred.com/>
9. Образовательная платформа Юрайт <https://urait.ru/>
10. Электронно-библиотечная система «BOOK.ru» <https://book.ru/>

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

1. Microsoft Internet Explorer (или другой браузер);
2. Операционная система Microsoft Windows;
3. Microsoft Office;
4. При проведении занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, могут применяться следующие средства коммуникаций: ЭИОС РУТ(МИИТ), электронная почта и т.п.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения лекционных занятий необходима аудитория с мультимедиа аппаратурой. Для проведения практических занятий требуется аудитория, оснащенная мультимедиа аппаратурой и компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет".

9. Форма промежуточной аттестации:

Курсовая работа в 7 семестре.

Экзамен в 7 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

доцент, к.н. кафедры
«Международный бизнес»

Е.Е. Рассказова

Согласовано:

и.о. заведующего кафедрой МБ

И.А. Кокорев

Председатель учебно-методической
комиссии

В.В. Васильчев