

**МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»**

Кафедра «Управление транспортным бизнесом и интеллектуальные системы»

АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

«Право (транспортное и коммерческое)»

Направление подготовки:	<u>38.03.02 – Менеджмент</u>
Профиль:	<u>Логистика и управление цепями поставок</u>
Квалификация выпускника:	<u>Бакалавр</u>
Форма обучения:	<u>очно-заочная</u>
Год начала подготовки	<u>2017</u>

1. Цели освоения учебной дисциплины

Целью изучения дисциплины «Право (транспортное и коммерческое)» является профессиональная подготовка бакалавров направления «Менеджмент» профиль «Логистика и управление цепями поставок» и получение будущими бакалаврами необходимых знаний о транспортном и коммерческом праве.

Основной целью изучения дисциплины «Право (транспортное и коммерческое)» является получение студентами основ в области правового регулирования коммерческой (предпринимательской) деятельности.

2. Место учебной дисциплины в структуре ОП ВО

Учебная дисциплина "Право (транспортное и коммерческое)" относится к блоку 1 "Дисциплины (модули)" и входит в его базовую часть.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

ОПК-1	владением навыками поиска, анализа и использования нормативных и правовых документов в своей профессиональной деятельности
ПК-8	владением навыками документального оформления решений в управлении операционной (производственной) деятельности организаций при внедрении технологических, продуктовых инноваций или организационных изменений

4. Общая трудоемкость дисциплины составляет

3 зачетных единиц (108 ак. ч.).

5. Образовательные технологии

Преподавание дисциплины «Право (транспортное и коммерческое)» осуществляется в форме лекций и практических занятий. Лекции проводятся в традиционной классно-урочной организационной форме, по типу управления познавательной деятельностью и являются традиционными классически-лекционными (объяснительно-иллюстративные), и с использованием интерактивных (диалоговых) технологий, в том числе мультимедиа лекция, проблемная лекция, разбор и анализ конкретной ситуации. Практические занятия организованы с использованием технологий развивающего обучения. Часть практического курса выполняется в виде традиционных практических занятий (объяснительно-иллюстративное решение задач). Остальная часть практического курса проводится с использованием интерактивных (диалоговые) технологий, в том числе разбор и анализ конкретных ситуаций; технологий, основанных на коллективных способах обучения, а также использованием компьютерной тестирующей системы. Самостоятельная работа студента организована с использованием традиционных видов работы и интерактивных технологий. К традиционным видам работы относятся отработка лекционного материала и отработка отдельных тем по учебным пособиям. К интерактивным (диалоговым) технологиям относится подготовка к промежуточным контролям в интерактивном режиме, интерактивные консультации в режиме реального времени по специальным разделам и технологиям, основанным на коллективных способах самостоятельной работы студентов. Оценка полученных знаний, умений и навыков основана на модульно-рейтинговой технологии. Весь курс разбит на 7 разделов, представляющих собой логически завершенный объем учебной информации.

Фонды оценочных средств освоенных компетенций включают как вопросы теоретического характера для оценки знаний, так и задания практического содержания (решение задач, анализ конкретных ситуаций, работа с данными) для оценки умений и навыков. Теоретические знания проверяются путём применения таких организационных форм, как индивидуальные и групповые опросы, решение тестов с использованием компьютеров или на бумажных носителях..

6. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам)

РАЗДЕЛ 1

Основные положения коммерческого права

Понятие и предмет коммерческого права.

Виды правоотношений, регулируемых коммерческим правом. Отличительные признаки коммерческих (торговых) правоотношений. Понятие и виды источников коммерческого права.

Понятие и виды субъектов коммерческой деятельности.

Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя. Понятие (признаки) юридического лица. Виды юридических лиц. Виды коммерческих и некоммерческих организаций.

Организационно-правовые формы субъектов международного контрактного права.

Понятие и виды (организационно-правовые формы) субъектов международного контрактного права. Особенности правового статуса субъектов международного контрактного права.

Решение задач, Доклады

РАЗДЕЛ 2

Договорные обязательства в коммерческой деятельности

Общие положения договорного права.

Понятие договора и основной принцип договорных отношений. Классификация договоров. Виды условий договора. Понятие и особенности договора присоединения, публичного договора, предварительного договора. Особенности и виды коммерческих договоров. Порядок заключения договоров. Порядок урегулирования преддоговорных споров.

Исполнение и прекращение договорных обязательств.

Виды и особенности оснований прекращения договорных обязательств (новация, отступное, зачет встречных однородных требований и др.). Особенности отказа от исполнения договора. Досрочное исполнение обязательства. Место исполнения обязательства. Валюта денежных обязательств. Очередность погашения требований по денежному обязательству. Исполнение обязательства, в котором участвуют несколько кредиторов или несколько должников. Исполнение обязательства внесением долга в депозит. Встречное исполнение обязательства.

Ответственность за неисполнение коммерческих обязательств.

Понятие убытков. Особенности зачетной, исключительной, альтернативной, штрафной неустойки. Особенности ответственности за неисполнение денежного обязательства.

Понятие субсидиарной ответственности. Основания возникновения ответственности за нарушение обязательства.

Основные договоры в коммерческой деятельности.

Понятие договора купли-продажи. Основные признаки коммерческого договора купли-продажи. Виды договоров купли-продажи. Условия о товаре (качество, маркировка, цена и др.). Понятие и особенности договора поставки. Существенные условия договора поставки. Характеристика договора мены. Содержание и условия международного контракта. Арбитражная оговорка. Способы обеспечения исполнения обязательств МКО.

Решение задач, Доклады

РАЗДЕЛ 3

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ.

Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров. Понятия: "сделка", "договор", "соглашение", "контракт". Признаки договоров международной купли-продажи.

Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта. Типовой контракт.

Заключение договора международной купли-продажи товаров. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта), способы установления контактов покупателем; оформление договора.

Договор международной купли-продажи товаров, его содержание. Разновидности цен, применяемые в международной торговле.

ВНЕШНЯЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

Внешнеторговая политика, ее цель, задачи. Политика свободной торговли, протекционизм.

Инструменты внешнеторговой политики государства.

Нетарифные барьеры. Меры прямого ограничения внешней торговли. Квоты. Лицензии: генеральная, разовая.

Меры, непосредственно не направленные на ограничение внешней торговли, но приводящие к аналогичному результату: компенсационные (уравнивательные) сборы, импортные депозиты, импортные налоги, сертификация ввозимых товаров и услуг, валютные ограничения и валютный контроль.

Международная торговая политика. Зона свободной торговли, таможенный союз.

ВНЕШНЕТОРГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Внешнеторговое регулирование России. Таможенное оформление. Таможенные режимы. Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД.

Таможенная стоимость. Определение таможенной стоимости ввозимых товаров. Методы определения таможенной стоимости.

Определение таможенной стоимости вывозимых товаров.

Определение величины пошлин, акцизов, НДС.

Решение задач, Доклады

РАЗДЕЛ 4

Гражданское и торговое право зарубежных стран

Общая характеристика гражданского и торгового права

Системы права. Возникновение и развитие гражданского и торгового права. Право частное и публичное. Гражданское и торговое право в частном праве современных государств. Основные тенденции развития современного гражданского и торгового права.

Предмет гражданского права. Имущественные отношения, личные неимущественные отношения. Основные принципы гражданского права.

Источники гражданского и торгового права зарубежных стран

Общая характеристика источников гражданского и торгового права зарубежных стран.

Виды источников гражданского и торгового права. Нормативный акт: Законы (Конституции, Кодексы, специальные законы), Административные акты (Нормативные акты правительства, Нормативные акты местных органов власти); Судебная практика (романо-германское право). Обычай.

Роль судебной практики в частном праве. Прецедентное право: общее право, право справедливости.

Субъекты гражданского и торгового права зарубежных стран

Физические и юридические лица – субъекты гражданского и торгового права. Теории физического и юридического лица. 3. Физические лица. Правоспособность.

Дееспособность. Виды дееспособности. Юридические лица. Понятия и признаки юридического лица. Функции юридического лица. Виды юридических лиц: частные, публичные; гражданские, торговые; союзы, учреждения. Юридические лица во Франции, Германии, Англии, США, Японии, КНР. Возникновение юридических лиц. Нормативно-явочный, разрешительный, распорядительный, способы возникновения юридических лиц. Цели торговой регистрации. Юридическое значение торговой регистрации. Принципы торговой регистрации.

Решение задач, Доклады, Тестирование

РАЗДЕЛ 5

Основные положения транспортного права.

Понятие и предмет транспортного права. Виды источников транспортного права. Виды транспорта. Правовое регулирование транспортной деятельности. Лицензирование транспортной деятельности.

Решение задач, Доклады

РАЗДЕЛ 6

Виды источников транспортного права. Правовое регулирование транспортной деятельности.

Понятие и виды договоров перевозки. Правовое положение участников договорных отношений, связанных с перевозками (перевозчик и иные транспортные организации; грузоотправители и грузополучатели; иные транспортные организации, участвующие в процессе перевозки). Ответственность за нарушение договора транспортной экспедиции. Прекращение договора транспортной экспедиции.

Решение задач, Доклады

РАЗДЕЛ 7

Претензии и иски на транспорте

Виды сроков для предъявления претензий на транспорте. Основания предъявления

претензий. Порядок предъявления претензии. Исковая давность: понятие, сроки.

Решение задач, Доклады, Тестирование

РАЗДЕЛ 8

Экзамен