

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»
(РУТ (МИИТ))



Рабочая программа дисциплины (модуля),
как компонент образовательной программы
высшего образования - программы бакалавриата
по направлению подготовки
38.03.02 Менеджмент,
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)
Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Практический курс по международной торговле

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Менеджмент в международном транспортном
бизнесе (Российско-Китайская программа)

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде
электронного документа выгружена из единой
корпоративной информационной системы управления
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)
ID подписи: 2191
Подписал: заведующий кафедрой Романова Алина
Терентьевна
Дата: 01.06.2021

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целями освоения дисциплины является обеспечение подготовки специалиста, способного осуществлять профессиональную деятельность во внешнеэкономической области, в частности, в торговой сфере, как на национальном, так и на международном уровнях; изучение факторов, влияющих на структуру и динамику внешней торговли отдельных стран, форм и методов регулирования экспорта и импорта, привитие навыков анализа эффективности национальной внешнеторговой политики.

Задачи курса:

- изучение содержания и методик проведения рыночных исследований;
- изучение основных требований к международным коммерческим операциям по обмену товарами в материально-вещественной форме;
- изучение основных требований к международным коммерческим операциям по обмену услугами;
- изучение основных требований к международным коммерческим операциям по обмену знаниями, технологиями и другими результатами творческой деятельности;
- изучение основных требований к международным коммерческим операциям по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве;
- формирование представлений об организациях, содействующих развитию международной коммерческой деятельности предприятий.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

ПК-3 - Способен провести предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных внешнеторговых партнеров;

ПК-4 - Способен формировать обоснованный отчет и предложения о потенциальных внешнеторговых партнерах;

ПК-5 - Способен планировать и согласовывать условия транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта;

ПК-9 - Способен разработать план-график контрольных мероприятий за исполнением обязательств по внешнеторговому контракту с учетом изменений внутренней и внешней среды на основе критериев устойчивого развития компании;

ПК-10 - Способен осуществить сбор и анализ хода выполнения

внешнеэкономических контрактов и подготовить предложения по мерам ответственности сторон в случае нарушения обязательств по контрактам.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Знать:

- формы объективной оценки потенциальных партнеров на внешних рынках.
- систему исходных данных, необходимых для планирования и согласования транспортного-логистического внешнеторгового контракта.
- контрольные мероприятия по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту.
- запланированный ход выполнения внешнеэкономического контракта.

Уметь:

- сформировать систему инструментов, повышающих объективности и системность оценки потенциальных партнеров.
- согласовывать условия ТЛЮ внешнеторгового контракта.
- разработать план-график контрольных мероприятий.
- оценить и ранжировать нарушения в ходе выполнения контракта.

Владеть:

- инструментарием сбора информации и её обработки для ранжирования потенциальных партнеров компании на внешнем рынке.
- методами планирования и способами согласования условий ТЛЮ внешнеторгового контракта.
- способностью обосновать разработанный план-график, как оптимальный.
- инструментами выбора мер ответственности за нарушение обязательств по контракту.

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 3 з.е. (108 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами,

привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Сем. №5
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	32	32
В том числе:		
Занятия лекционного типа	16	16
Занятия семинарского типа	16	16

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 76 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

4. Содержание дисциплины (модуля).

4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	<p>Международная торговая: сотрудничество, координация и регулирование</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Две глобальные тенденции в международной торговой политике: протекционизм и либерализм Международная и внешнеэкономическая политика, торгово-экономические связи государства Международное торгово-экономическое сотрудничество Теоретический аспект внешнеэкономических связей Внешнеэкономические операции: понятийные категории, классификация Либерализация и протекционизм в международной торговой стратегии Положение о режиме наибольшего благоприятствования Международные механизмы регулирования торговли и нарастание противоречий Рекомендации ООН по методологии статистики международной торговли</p>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	Системы торговли Двусторонние договоренности Региональный подход в международной торговой политике
2	<p>Основные принципы и положения экономической дипломатии</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Понятие и содержание экономической дипломатии Механизм внешнеэкономической политики стран мира Технология международных переговоров Деловая дипломатия и коммерческие переговоры</p>
3	<p>Национально-государственное регулирование внешней торговли: принципы и методы</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Общая характеристика и инструменты (методы) государственного регулирования внешней торговли Барьеры и ограничения в торговле услугами Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России</p>
4	<p>Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Таможенный тариф как инструмент регулирования внешней торговли Таможенные тарифы: принципы и тенденции построения Зоны свободной торговли и меры тарифного регулирования Практика таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в РФ</p>
5	<p>Нетарифные меры регулирования внешней торговли</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Классификация мер нетарифного регулирования Роль антидемпинговых и компенсационных мер в защите национальных интересов Фискальная роль инструментов нетарифного регулирования Административные и технические меры нетарифного регулирования в защите национальных интересов Современная практика использования мер нетарифного регулирования в России</p>
6	<p>Межправительственные и иные учреждения, регулирующие сферы международных торгово -экономических отношений</p> <p>Рассматриваемые вопросы: Классификация международных экономических организаций Общая характеристика экономической деятельности международных организаций Основные функции и задачи ООН и ее учреждений Создание ООН Деятельность основных организаций и учреждений ООН Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) Деятельность Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) Международные экономические организации, регулирующие различные сегменты рынка</p>
7	<p>Международная и региональная торговля участников СНГ (Страны Содружества)</p> <p>Рассматриваемые вопросы:</p>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	Общая характеристика. Взаимная торговля и торговая политика. Товарная структура и география торговли. Перспектива развития сотрудничества и противоречия
8	Всемирная торговая организация (ВТО) — главный универсальный институт регулирования мировой торговли Рассматриваемые вопросы: ГАТТ — многостороннее соглашение по торговле товарами Трансформация ГАТТ в ВТО
9	Основы правового регулирования контрактных отношений в международной торговле Рассматриваемые вопросы: Правовая сущность международного торгового контракта Источники правового регулирования контрактных отношений в международной торговле Классификация контрактов, применяемых в международной торговле Основные правила заключения международных торговых контрактов

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	Международная торговая: сотрудничество, координация и регулирование В результате выполнения практического задания студент получает навык практического применения основ международной торговли.
2	Основные принципы и положения экономической дипломатии В результате выполнения практического задания студент получает навык общения с внешними партнерами.
3	Национально-государственное регулирование внешней торговли: принципы и методы В результате выполнения практического задания студент получает навык проведения внешнеторговой политики РФ.
4	Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли В результате выполнения практического задания студент получает навык проведения тарифного регулирования внешней торговли.
5	Нетарифные меры регулирования внешней торговли В результате выполнения практического задания студент получает навык нетарифного регулирования внешней торговли.
6	Межправительственные и иные учреждения, регулирующие сферы международных торгово -экономических отношений

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	В результате выполнения практического задания студент получает навык сотрудничества в международными институтами.
7	Международная и региональная торговля участников СНГ (Страны Содружества) В результате выполнения практического задания студент получает навык ведения внешней торговли в представителями СНГ.
8	Всемирная торговая организация (ВТО) — главный универсальный институт регулирования мировой торговли В результате выполнения практического задания студент получает навык ведения внешней торговли с членами ВТО.
9	Основы правового регулирования контрактных отношений в международной торговле В результате выполнения практического задания студент получает навык разработки и оформления внешнеторговых контрактов.

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям
2	Работа с лекционным материалом и литературой
3	Подготовка презентаций на заданную преподавателем тему
4	Подготовка к промежуточной аттестации.
5	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Международная торговля : учебник для вузов Р. И. Хасбулатов Москва : Издательство Юрайт , 2021- 405 с. - ISBN 978-5-534-05486-6.	ЭБС "Юрайт" https://urait.ru/
2	Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов Прокушев, Е. Ф. Москва : Издательство Юрайт , 2021 - 471 с. - ISBN 978-5-534-14246-4.	ЭБС "Юрайт" https://urait.ru/
3	Конъюнктура мировых товарных рынков : учебник и практикум для вузов Кузнецова, Г. В. Москва : Издательство Юрайт , 2021- 165 с. - ISBN 978-5-534-09288-2.	ЭБС "Юрайт" https://urait.ru/

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Интернет ресурсы

1. <http://library.miit.ru/> - электронно-библиотечная система Научно-технической библиотеки МИИТ.

2. <http://elibrary.ru/> - научно-электронная библиотека.

3. Поисковые системы: Yandex, Google, Mail.

4. Федеральный образовательный портал ЭСМ (экономика, социология, менеджмент):

<http://ecsocman.hse.ru/net/> - В данном разделе портала собрана информация о наиболее интересных и полезных российских и зарубежных интернет-ресурсах.

5. Сервис информационной рассылки новых публикаций по экономике (New Economics Papers)

<http://nep.repec.org/>

Данная почтовая рассылка дает возможность следить за последними научными публикациями по экономике, изданными в RePEc, а также за новыми исследованиями в различных сферах этой науки. Пользователь может самостоятельно выбрать тему для рассылки.

6. Сервис информационной рассылки ресурсов для экономистов (Resources for Economists)

<http://rfe.wustl.edu/MailUsenet/MailLists/J/index.html>

Бесплатная почтовая рассылка дает возможность получать дайджесты (обзоры последних новостей) и содержание архива публикаций сайта. Ресурсы для экономистов в сети Интернет. Пользователь может самостоятельно выбрать тему для рассылки.

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Электронная информационно-образовательная среда РУТ (МИИТ), доступная из личного кабинета обучающегося или преподавателя на сайте <http://miit.ru>

При организации обучения по дисциплине (модулю) с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий необходим доступ каждого студента к информационным ресурсам – библиотечному фонду Университета, сетевым ресурсам и информационно-

телекоммуникационной сети «Интернет».

В случае проведения занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий может понадобиться наличие следующего программного обеспечения (или их аналогов): ОС Windows, Microsoft Office, Интернет-браузер, Microsoft Teams и т.д.

В образовательном процессе, при проведении занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, могут применяться следующие средства коммуникаций: ЭИОС РУТ(МИИТ), Microsoft Teams, электронная почта, скайп, Zoom, WhatsApp и т.п.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Необходимы аудитории лекционного типа и аудитория для практических занятий и самостоятельной работы, оборудованные следующим образом:

- Штанга,
- Компьютер,
- Интерактивная доска,
- Проектор,
- Доступ в интернет и ЭБС
- Рабочая станция,
- Рабочая станция для проведения тренингов
- Ноутбук

Необходимы аудитории для хранения оборудования со стеллажами.

Необходимы аудитории для профилактического обслуживания с:

- инструментами для обжима коннекторов; Набором отверток; Отверткой крестовой; Ножом канцелярский с запасными лезвиями; Ножницами для кабеля; Кабелем ; Кусачками.

В случае проведении занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий необходимо наличие компьютерной техники, для организации коллективных и индивидуальных форм общения педагогических работников со студентами, посредством используемых средств коммуникации.

9. Форма промежуточной аттестации:

Экзамен в 5 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной

аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

доцент, к.н. кафедры
«Международный бизнес»

А.М. Алексеенко

Согласовано:

Заведующий кафедрой МБ

А.Т. Романова

Председатель учебно-методической
комиссии

Г.А. Моргунова