

**МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ**  
**УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**  
**«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»**  
**(РУТ (МИИТ))**



Рабочая программа дисциплины (модуля),  
как компонент образовательной программы  
высшего образования - программы бакалавриата  
по направлению подготовки  
38.03.02 Менеджмент,  
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)  
Тимониным В.С.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**Рекламная деятельность**

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Маркетинг и рыночная аналитика

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде  
электронного документа выгружена из единой  
корпоративной информационной системы управления  
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)  
ID подписи: 72869  
Подписал: И.о. заведующего кафедрой Данилина Мария  
Геннадьевна  
Дата: 18.04.2023

## 1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения дисциплины является освоение студентами основ теоретических знаний и приобретение практических навыков в области рекламы.

Задачами освоения дисциплины является

- овладеть знаниями о понятиях, терминологии, содержании и особенностях рекламной деятельности;
- изучить процесс маркетинговых исследований в рекламных целях;
- изучить систему, методы, технологии и инструментарий рекламной деятельности;
- изучить характеристики средств распространения рекламы;
- изучить процесс построения рекламного бюджета;
- освоить методы анализа и оценки рекламной деятельности торгового предприятия;
- изучить законодательные акты, регулирующих рекламную деятельность;
- выработать навыки построения речи с использованием профессиональных терминов и оборотов речи.

## 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

**ОПК-6** - Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности;

**ПК-2** - Способен планировать, организовывать и проводить маркетинговые исследования, формировать стратегию и инструментарий комплекса маркетинга.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

### **Знать:**

особенности различных видов рекламы, чтобы понимать принципы работы современных информационных технологий;

### **Уметь:**

использовать в профессиональной деятельности современные

технические средства и информационно-коммуникационные технологии;

**Владеть:**

методами сбора, обработки и анализа данных, чтобы планировать, организовывать и проводить маркетинговые исследования, формировать стратегию и инструментарий в комплексе маркетинга.

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Сем. №5
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	48	48
В том числе:		
Занятия лекционного типа	16	16
Занятия семинарского типа	32	32

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 96 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

## 4. Содержание дисциплины (модуля).

### 4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	Современное состояние рынка рекламы. Рассматриваемые вопросы: - характеристика отечественного рекламного рынка (объем, особенности); - цели и задачи рекламы (определение товарной рекламы, ее роль в мероприятиях по формированию спроса); - определение престижной рекламы, ее направленность; - рекламный отдел в службе маркетинга предприятия и организация его работы.
2	Организация рекламной деятельности на предприятии, виды рекламы. Рассматриваемые вопросы: - основные средства распространения рекламы; - методика создания рекламного сообщения.
3	Составление текстов для рекламы в прессе. Рассматриваемые вопросы: - основные средства распространения рекламы; - методика создания рекламного сообщения.
4	Подготовка рекламного материала для сети Интернет. Рассматриваемые вопросы: - основные виды рекламы в Интернет; - методика создания рекламного сообщения в Интернет; - расценки для рекламы в Интернет.
5	Подготовка материалов для печатной рекламы . Рассматриваемые вопросы: - основные виды печатной рекламы; - методика создания рекламного сообщения для буклетов, брошюр и листовок.
6	Подготовка материалов для наружной рекламы. Рассматриваемые вопросы: - основные виды наружной рекламы; - методика создания рекламных сообщений для остановочных павильонов, уличных щитов, тумб и других видов наружной рекламы.
7	Подготовка сообщений для рекламы на радио. Рассматриваемые вопросы: - основные виды рекламы на радио; - методика создания рекламного сообщения для радио.
8	Подготовка материалов для рекламы на телевидении. Рассматриваемые вопросы: - основные виды рекламы на телевидении; - методика создания рекламного сообщения для телевидения.
9	Медиапланирование Рассматриваемые вопросы: - методы планирования рекламного бюджета (метод непосредственного расчета, медиапланирование, основные показатели); - понятие и виды рекламных кампаний («рекламный взрыв», импульсная и др.).
10	Мероприятия «паблик-рилейшнз» как вида рекламы. Рассматриваемые вопросы:

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	- организация проведения пресс-конференций; - подготовка пресс-релизов для распространения в СМИ.
11	Организация участия предприятий в выставочных мероприятиях. Рассматриваемые вопросы: - разработка календаря участия предприятия в отраслевых выставках; - определение стоимости участия предприятия в отраслевых выставках.
12	Оценка эффективности рекламной деятельности. Рассматриваемые вопросы: - анализ и контроль затрат и результатов в рекламе (формулы расчета эффективности рекламы); - оценка полученных результатов (анализ и выводы).

## 4.2. Занятия семинарского типа.

### Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	Организация рекламной работы. В результате работы на практическом занятии студент изучит методику подготовки медиатекстов и других медиапродуктов
2	Организация пресс-конференций. В результате работы на практическом занятии студент выявит цели, задачи и правила подготовки пресс-конференций
3	Определение эффективности рекламной деятельности. В результате работы на практическом занятии студент проведет расчет эффекта от рекламной деятельности с использованием различных медиапродуктов, а также выявит оценку экономической и коммуникативной эффективности рекламной кампании (оценка полученных результатов).
4	Ярмарки и выставки как вид рекламной деятельности (классификация выставок) В результате работы на практическом занятии студент определяет цели, задачи и правила коммуникация с посетителями во время работы выставки. Также определяет основные направления деятельности после закрытия выставки (обратная связь).
5	Разработка плана рекламной кампании. В результате работы студент на практическом занятии разработает схему рекламной кампании для конкретного предприятия.
6	Подготовка пресс-релиза о деятельности предприятия. В результате работы студент на практическом занятии подготовит пресс-релиз о деятельности рекламной конкретного предприятия для распространения в СМИ.
7	Подготовка текста для рекламы в прессе. В результате работы студент на практическом занятии подготовит рекламный текст для газет и журналов а практическом примере и рассчитает стоимость её размещения в них.
8	Подготовка рекламного материала для сети Интернет. В результате работы студент на практическом занятии подготовит материалы для распространения в сети Интернет и рассчитает стоимость её размещения на различных сайтах.
9	Подготовка материалов для печатной рекламы . В результате работы студент на практическом занятии подготовит материалы для листовок, брошюр, буклетов и других печатных изданий радиоканалах и рассчитает стоимость её размещения на них.
10	Подготовка материалов для наружной рекламы.

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	В результате работы студент на практическом занятии подготовит материалы для остановочных павильонов, уличных щитов, тумб и других видов наружной рекламы.
11	Подготовка сообщений для рекламы на радио. В результате работы студент на практическом занятии подготовит сообщения для рекламы конкретных видов товаров на различных радиоканалах и рассчитает стоимость её размещения на них.
12	Подготовка материалов для рекламы на телевидении. В результате работы студент на практическом занятии подготовит сообщения для рекламы конкретных видов товаров на различных телеканалах и рассчитает стоимость её размещения на них.

#### 4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Работа с литературой
2	Подготовка к промежуточной аттестации.
3	Подготовка к текущему контролю.

#### 5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Рекламная деятельность: учебник и практикум для вузов. Жильцова, О. Н.— Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 363 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04357-0.	<a href="https://urait.ru/bcode/450157">https://urait.ru/bcode/450157</a> (дата обращения: 24.03.2023). - Текст: электронный.
2	Интегрированные маркетинговые коммуникации: учебник и практикум для вузов. Голубкова, Е. Н. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 363 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04357-0.	<a href="https://urait.ru/bcode/511008">https://urait.ru/bcode/511008</a> (дата обращения: 24.03.2023). - Текст: электронный.
3	Федотова, Л. Н. Реклама: теория и практика : учебник для вузов / Л. Н. Федотова. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 391 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-8299-2.	URL: <a href="https://urait.ru/bcode/489371">https://urait.ru/bcode/489371</a> (дата обращения: 24.03.2023). - Текст: электронный.

#### 6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Официальный сайт РУТ (МИИТ) (<https://www.miit.ru/>).

Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) (<http://library.miit.ru>).

Образовательная платформа «Юрайт» (<https://urait.ru/>).  
Общие информационные, справочные и поисковые системы  
«Консультант Плюс», «Гарант».

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Интернет-браузер - программа для просмотра веб-страниц (Яндекс. Браузер и др.).

Операционная система Microsoft Windows.

Офисный пакет приложений Microsoft Office

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения лекционных занятий необходима аудитория с мультимедиа аппаратурой.

9. Форма промежуточной аттестации:

Экзамен в 5 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

доцент, доцент, к.н. кафедры  
«Экономика и управление на  
транспорте»

А.В. Стрельцов

Согласовано:

и.о. заведующего кафедрой ЭУТ

М.Г. Данилина

Председатель учебно-методической  
комиссии

М.В. Ишханян