

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»
(РУТ (МИИТ))



Рабочая программа дисциплины (модуля),
как компонент образовательной программы
высшего образования - программы бакалавриата
по направлению подготовки
42.03.01 Реклама и связи с общественностью,
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)
Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Теория и практика рекламы и пиар

Направление подготовки: 42.03.01 Реклама и связи с общественностью

Направленность (профиль): Реклама и связи с общественностью в отрасли

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде
электронного документа выгружена из единой
корпоративной информационной системы управления
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)
ID подписи: 72869
Подписал: заведующий кафедрой Данилина Мария
Геннадьевна
Дата: 14.01.2026

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения дисциплины является освоение базовых теоретических и практических знаний в области рекламы и связей с общественностью.

Задачами освоения дисциплины является формирование у обучающихся целостного представления о задачах и функциях рекламы, международных и российских стандартах связей с общественностью, создании коммуникационных продуктов и медиатекстов.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

ОПК-1 - Способен создавать востребованные обществом и индустрией медиатексты и (или) медиапродукты, и (или) коммуникационные продукты в соответствии с нормами русского и иностранного языков, особенностями иных знаковых систем;

ОПК-4 - Способен отвечать на запросы и потребности общества и аудитории в профессиональной деятельности.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Уметь:

- Создавать сочинения в соответствии с нормами языка
- Адаптировать контент под разные аудитории и контексты
- Анализировать запросы и потребности общества и аудитории
- Создавать стратегии общения и взаимодействия
- Разрабатывать стратегии продвижения и коммуникационные кампании
- Создавать креативный и эффективный рекламный контент

Знать:

- Методы исследования запросов и потребностей аудитории
- Техники коммуникаций и взаимодействия с обществом
- Специфику целевой аудитории
- Принципы и методы маркетинга и рекламы
- Особенности цифрового медиапланирования
- Тренды и инструменты цифрового маркетинга

Владеть:

- Умениями создания привлекательного и информативного контента
- Навыками работы с редакторскими системами

- Навыками презентации и обоснования своих позиций
- Умениями эффективного общения с различными аудиториями
- Навыками работы с цифровыми медиаплатформами и аналитикой
- Знаниями о законодательстве в области маркетинга и рекламы

3. Объем дисциплины (модуля).

3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Семестр №1
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	48	48
В том числе:		
Занятия лекционного типа	32	32
Занятия семинарского типа	16	16

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 96 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

4. Содержание дисциплины (модуля).

4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	Цели и задачи рекламы и связей с общественностью Рассматриваемые вопросы: - понятие рекламы и связей с общественностью; - классификация рекламы и связей с общественностью; - целеполагание рекламы и связей с общественностью
2	ATL, BTL и TTL коммуникации Рассматриваемые вопросы: - предпосылки возникновения ATL, BTL и TTL коммуникаций; - сущность и значение ATL, BTL и TTL коммуникаций; - перспективы развития TTL коммуникаций
3	Коммерческие и некоммерческие задачи рекламы Рассматриваемые вопросы: - особенности и инструментарий коммерческих и некоммерческих задач рекламы; - классификация и коммерческих задач рекламы; - классификация некоммерческих задач рекламы.
4	Основные отличия рекламы от связей с общественностью Рассматриваемые вопросы: - трансформация рекламы и связей с общественностью в современных условиях; - отличительные признаки современной рекламы; - пиар как основа рекламной стратегии.
5	Функции рекламы и связей с общественностью Рассматриваемые вопросы: - основные функции рекламы; - основные функции связей с общественностью
6	Общая характеристика связей с общественностью Рассматриваемые вопросы: - основные инструменты связей с общественностью; - базовая классификация медиаизмерений; - виды коммуникационных кампаний.
7	Эволюция функций специалиста по связям с общественностью Рассматриваемые вопросы: - международные стандарты профессии, - ключевые навыки (soft & hard); - классификация агентств и основные функции деятельности.
8	Внутренние и внешние коммуникации Рассматриваемые вопросы: - основные признаки внутренних и внешних коммуникаций; - стратегии построения внутренних и внешних коммуникаций.
9	Российский и международный рынки рекламы по сегментам Рассматриваемые вопросы: - особенности становления международного рынка рекламы; - история российской рекламы; - влияние рекламы на потребителя в 90-е годы.
10	Классификация рекламных каналов. Рассматриваемые вопросы: - органические и платные каналы продвижения; - критерии выбора каналов распространения рекламы; - классификация по типам контента и средствам распространения. - контекстная реклама в поиске, медийная реклама на тематических сайтах, SMM.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
11	Особенности и эффективность рекламной кампании в сети интернет Рассматриваемые вопросы: - влияние охвата, доступности и стоимости на узнаваемость; - базовые понятия об измерителях эффективности рекламной кампании; - основы построения медиаплана.
12	Формирование рекламного контента. Рассматриваемые вопросы: - разработка рекламного обращения; - методика разработки текста в рекламных материалах; - степень воздействия рекламного обращения.
13	Планирование рекламной и PR-кампании Рассматриваемые вопросы: - основные этапы создания кампании, методика RACE; - основы формирования PR-стратегии.
14	Организация PR-кампании Рассматриваемые вопросы: - выбор объекта стратегии; - анализ целевой аудитории; - ключевые сообщения; - дорожная карта проекта; - план коммуникаций.
15	Проведение PR-кампании Рассматриваемые вопросы: - подготовка материалов, медиакит; - план Б; - особенности эффективного контент-плана; - работа с лидерами мнений
16	Контроль эффективности проведения PR-кампании Рассматриваемые вопросы: - создание карты KPI; - особенности текущего мониторинга (контроля) эффективности действий при проведении рекламной кампании и мероприятий по связям с общественностью; - пост-продакшн.

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	Изучение основных инструментов связей с общественностью и практических примеров построения внутренних и внешних коммуникаций. Работа с отчетностью КСО. В результате работы на практическом занятии студент тренирует настроенность посредством ознакомления с профессиональными PR-текстами, получает навык работы с отчетностью КСО, тренирует техники публичного выступления, создания эффективной презентации.
2	Разбор кейсов PR-сопровождения бизнеса, классификация по платным и органическим каналам продвижения

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
	В результате работы на практическом занятии студент учится работать с медиаизмерениями, делать качественный анализ публикаций, тренирует техники публичного выступления, создания PR-текста.
3	Разработка концепции мобильного приложения. В результате работы на практическом занятии студент учится навыку концептуального мышления, работать с креативным брифом, создавать контент и продающую презентацию
4	Проведение пресс-конференции В результате работы на практическом занятии студент приобретает навык аналитического мышления, ораторского искусства, знакомится с триггерами создания эффективного рекламного текста.
5	Создание рекламного контента В результате работы на практическом занятии студент учится навыку концептуального мышления, работать с креативным брифом, создавать контент и продающую презентацию.
6	Разработка PR-стратегии В результате работы на практическом занятии студент приобретает навык разработки эффективной стратегии продвижения, планирования и создания концепции.

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям
2	Работа с лекционным материалом
3	Работа с литературой
4	Подготовка к промежуточной аттестации.
5	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Емельянов, С. М. Теория и практика связей с общественностью : учебное пособие для вузов / С. М. Емельянов. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 197 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08991-2.	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/472261 (дата обращения: 16.04.2025). Текст : электронный
2	Федотова, Л. Н. Реклама: теория и практика : учебник для вузов / Л. Н. Федотова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 391 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-8299-2.	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/469273 (дата обращения: 16.04.2025). Текст : электронный

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Официальный сайт РУТ (МИИТ) (<https://www.miit.ru/>).

Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) (<http://library.miit.ru>).

Образовательная платформа «Юрайт» (<https://urait.ru/>).

Электронно-библиотечная система издательства «Лань» (<http://e.lanbook.com/>).

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Яндекс. Браузер.

Операционная система Microsoft Windows.

Офисный пакет приложений Microsoft 365 и приложения Office.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения аудиторных занятий необходима аудитория с мультимедиа аппаратурой.

9. Форма промежуточной аттестации:

Экзамен в 1 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

старший преподаватель кафедры
«Экономика транспортной
инфраструктуры и управление
строительным бизнесом»

М.Е. Курачева

старший преподаватель кафедры
«Экономика и управление на
транспорте»

П.А. Булахова

Согласовано:

Заведующий кафедрой ЭУТ

М.Г. Данилина

Председатель учебно-методической
комиссии

М.В. Ишханян