МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА» (РУТ (МИИТ)



Рабочая программа дисциплины (модуля), как компонент образовательной программы высшего образования - программы магистратуры по направлению подготовки 09.04.01 Информатика и вычислительная техника, утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ) Тимониным В.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Управление развитием бизнеса

Направление подготовки: 09.04.01 Информатика и вычислительная

техника

Направленность (профиль): Искусственный интеллект и предиктивная

аналитика в транспортных системах

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде электронного документа выгружена из единой корпоративной информационной системы управления университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)

ID подписи: 5665

Подписал: заведующий кафедрой Нутович Вероника

Евгеньевна

Дата: 01.09.2025

1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения данной дисциплины является изучение основ управления бизнес-процессами, проведения аудита бизнес-процессов и формирования стратегии развития.

Задачи дисциплины:

- формирование у обучающихся базовых представлений и знаний о построении бизнес-процессов, их оценки эффективности, формировании эффективной команды и цифровому маркетингу;
- формирование у обучающихся навыков построения и анализа бизнеспроцессов, разработки беклога для цифрового продукта и использования современных инструментов для продвижения цифрового продукта.
 - 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

- **ОПК-8** Способен осуществлять эффективное управление разработкой программных средств и проектов.;
- **ПК-1** Способен осуществить сбор бизнес-требований, формировку функциональных требований и требований к среде эксплуатации для разрабатываемой интеллектуальной системы;
- **ПК-5** Способен руководить процессом разработки и интеграции интеллектуальных систем и моделей искусственного интеллекта используя гибкие методологии;
- **УК-2** Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла;
- **УК-3** Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

Уметь:

- описывать бизнес-процессы;
- документировать и регламентировать деятельность бизнеса;
- анализировать и оценивать бизнес-процессы;
- ставить цели и формировать стратегию развития бизнеса;
- формировать эффективную команду;
- использовать различные каналы продвижения цифровых продуктов.

Знать:

- организационно-правовые формы в Российской Федерации;
- учредительные документы;
- этапы процедуры государственной регистрации;
- системы налогообложения в Российской Федерации;
- нотации описания бизнес-процессов;
- методики анализа бизнес-процессов;
- подходы к формированию и развитию эффективной команды;
- особенности архитектуры современных программных и интеллектуальных систем;
 - продуктовые метрики и методы аналитики цифрового продукта;
 - основные каналы продвижения цифрого продукта.

Владеть:

- навыком формирования бизнес-требований, функциональных и нефункциональных требований к цифровому продукту продукту;
 - навыком формирования беклога для цифровых продуктов;
- навыками планирования бизнес-процессов и управлением командой разработчиков;
- навыками анализа бизнес-процессов, оценки их эффективности и формирования драйверов развития;
 - навыками продвижения цифрового продукта.
 - 3. Объем дисциплины (модуля).
 - 3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Семестр №3
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	32	32
В том числе:		
Занятия лекционного типа	16	16
Занятия семинарского типа	16	16

- 3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 112 академических часа (ов).
- 3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.
 - 4. Содержание дисциплины (модуля).
 - 4.1. Занятия лекционного типа.

No	Томотумо чемумомум и ремятий / местисе се четимому		
п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание		
1	Выбор организационно-правовой формы и государственная регистрация.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- способы создания бизнеса, виды ресурсов, необходимые ресурсы;		
	- отличие ИП от ООО, сравнительная характеристика;		
	- выбор ОКВЭД, лицензии, разрешения;		
	- учредительные документы и уставной капитал;		
	- условия государственной регистрации;		
	- типовой устав;		
	- процедура государственной регистрации;		
	- реестр субъектов малого предпринимательства: возможности и преимущества.		
2	Налоговая нагрузка и требования к технике.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- налоги и страховые взносы;		
	- системы налогообложения: патент, УСН, ЕНВД, ОСН;		
	- типовые ошибки и рекоммендации;		
	- 54-Φ3;		
	- контрольно-кассовая техника и обязанности ее применения.		
3	Построение бизнес-процессов.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- моделирование деятельности;		
	- описание бизнес-процессов, нотации, сбор бизнес-требований;		
	- цифровые продукты – функциональные и нефункциональные требования;		
	- документирование и регламентация деятельности;		
	- обзор инструментов моделирования.		
4	Анализ бизнес-процессов и разработка стратегии. Развитие эффективности бизнес-		
	процессов.		
	Рассматриваемые вопросы:		

No			
п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание		
11/11			
	- методики анализа бизнес-процессов;		
	- методы сбора информации, участники анализа, роли; - факторы успеха анализа процессов;		
	- факторы успеха анализа процессов; - оценка текущего состояния бизнеса;		
	- оценка текущего состояния оизнеса, - стратегический анализ;		
	- видение развития бизнеса;		
	- постановка целей и стратегия развития бизнеса;		
	- инструменты для разработки стратегической карты бизнеса;		
	- оценка эффективности процесса;		
	- основные показатели бизнес-процессво;		
	- драйверы улучшения бизнес-процессов;		
	- формирование векторов улучшения;		
	- итеративные улучшения процессов;		
	- нормирование трудозатрат и контроль затрат;		
	- повышение производительности.		
5	Управление командами.		
3	Рассматриваемые вопросы:		
	- роль руководителя;		
	- типовые роли в команде;		
	- подходы к формированию и развитию эффективной команды;		
	- система целей и показателей;		
	- система целей и показателей, - мотивация команды;		
- мотивация команды; - метрики, оценка эффективности команды;			
	- управление удаленной командой, ключевые инструменты.		
6	Управление разработкой.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- современные технологии и методы разработки;		
	- особенности архитектуры современных программных и интеллектуальных систем;		
	- характеристики программных продуктов;		
	- средства стандартизации и оценивания качества программного обеспечения;		
	- методы тестирования, снижения ошибок и рисков.		
7	Продуктовая аналитика, эксперименты и исследования.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- продуктовые метрики и аналитика продукта;		
	- сегментация аудитории и когортный анализ;		
	- инструменты веб-аналитики;		
	- обработка и визуализация данных: КРІ и дашборды;		
	- построение продуктовых воронок;		
	- создание отчётов и визуализация;		
	- интерпретация данных.		
8	Маркетинговые коммуникации и каналы продвижения в цифровой среде.		
	Рассматриваемые вопросы:		
	- каналы продвижения;		
	- видеореклама;		
	- баннерная реклама;		
	- реклама в соцсетях;		
	- контекстная реклама;		
	- SEO;		
	- CRM-маркетинг;		
	- Постановка целей рекламных кампаний;		
	- Оценка результатов, выявление точек роста;		

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание	
	- Определение КРІ рекламы;	
	- Оптимизация рекламных кампаний.	

4.2. Занятия семинарского типа.

Практические занятия

№	Тематика практических занятий/краткое содержание		
Π/Π	тематика практических запитии краткое содержание		
1	Бизнес-процесс.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными принципами и		
	инструментами описания бизнес-процессов.		
2	Анализ бизнес-процессов.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными принципами		
	анализа бизнес-процессов.		
3	Драйверы бизнес-процесса.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными принципами		
	поиска и формирования драйверов бизнес-процессов.		
4	Роли в команде.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с типовыми ролями в команде		
	изучая их в рамках ролевой игры.		
5	Беклог.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными принципами		
	планирования разработки, используя практики гибкого управления.		
6	Аналитика цифровых продуктов.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными метриками и		
	методами аналитики цифровых продуктов.		
7	Отчетность.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными принципами		
	формирования отчетности о продажах.		
8	Маркетинг. Каналы продвижения. Коммуникации.		
	В результате выполнения практической работы студент знакомится с основными каналами		
	продвижения цифровых продуктов, а также с основными инструментами коммуникации с		
	потенциальной аудиторией цифрового продукта.		

4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Изучение рекомендованной литературы.
2	Подготовка к практическим занятиям.
3	Выполнение курсового проекта.
4	Подготовка к промежуточной аттестации.
5	Подготовка к текущему контролю.

4.4. Примерный перечень тем курсовых проектов

- 1. Разработка видеорекламы для интеллектуальной системы.
- 2. Разработка баннерной рекламы для интеллектуальной системы.
- 3. Продвижение интеллектуальной системы в социальных сетях.
- 4. SEO-оптимизация лендинга интеллектуальной системы.
- 5. Особенности рекламных компаний для интеллектуальных систем.
- 6. Методики оценки КРІ продвижения интеллектуальных систем.
- 7. Особенности формирования беклога для интеллектуальных систем.
- 8. Современные средства веб-аналитики.
- 9. Современные инструменты для разработки стратегической карты бизнеса.
 - 10. Современные инструменты для моделирования бизнес-процессов.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№	Библиографическое описание	Место доступа
Π/Π	внолнографи теское описание	Wicero goeryna
1	Кириллина, Ю. В. Моделирование бизнес-	https://e.lanbook.com/book/256733 (дата
	процессов: учебное пособие / Ю. В.	обращения: 11.04.2025)
	Кириллина, И. А. Семичастнов. — Москва	
	: РТУ МИРЭА, 2022. — 140 с. — Текст :	
	электронный	
2	Кириллина, Ю. В. Управление бизнес-	https://e.lanbook.com/book/218696 (дата
	процессами: методические рекомендации /	обращения: 11.04.2025)
	Ю. В. Кириллина, И. С. Гантц, Т. В.	
	Павлович. — Москва : РТУ МИРЭА, 2021.	
	— 53 с. — Текст : электронный	
3	Кириллина, Ю. В. Реинжиниринг бизнес-	https://e.lanbook.com/book/226553 (дата
	процессов: методические рекомендации /	обращения: 11.04.2025)
	Ю. В. Кириллина. — Москва : РТУ	
	МИРЭА, 2021. — 31 с. — Текст:	
	электронный	
4	Рындина, С. В. Электронный бизнес:	https://e.lanbook.com/book/162239 (дата
	создание, развитие и продвижение	обращения: 11.04.2025)
	цифровых продуктов : учебное пособие / С.	
	В. Рындина. — Пенза : ПГУ, 2019. — 88 с.	
	— ISBN 978-5-907185-85-2. — Текст:	
	электронный	
5	Лунева, Е. А. Цифровой маркетинг:	https://znanium.ru/catalog/product/2124899
	учебное пособие / Е. А. Лунева, Н. П.	(дата обращения: 11.04.2025)
	Реброва Москва : Прометей, 2021 164 с.	

- ISBN 978-5-00172-088-1 Текст :	
электронный	

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

Электронно-библиотечная система Научно-технической библиотеки РУТ(МИИТ) (http://library.miit.ru/)

Электронно-библиотечная система издательства «Лань» (http://e.lanbook.com/)

Электронно-библиотечная система ibooks.ru (http://ibooks.ru/)

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

Браузер Microsoft Internet Explorer или его аналоги Пакет офисных программ Microsoft Office или его аналоги Miro

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные компьютерной техникой и наборами демонстрационного оборудования.

Для практических занятий — наличие персональных компьютеров вычислительного класса.

9. Форма промежуточной аттестации:

Курсовой проект в 3 семестре.

Экзамен в 3 семестре.

10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

заведующий кафедрой, доцент, к.н. кафедры «Цифровые технологии управления транспортными процессами»

старший преподаватель кафедры «Цифровые технологии управления транспортными процессами»

транспортными процессами» Е.А. Заманов

В.Е. Нутович

Согласовано:

Заведующий кафедрой ЦТУТП В.Е. Нутович

Председатель учебно-методической

комиссии Н.А. Андриянова