

**МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ**  
**УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**  
**«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА»**  
**(РУТ (МИИТ))**



Рабочая программа дисциплины (модуля),  
как компонент образовательной программы  
базового высшего образования  
по направлению подготовки  
38.03.02 Менеджмент,  
утвержденной первым проректором РУТ (МИИТ)  
Тимониным В.С.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**Управление эффективностью контрактных отношений в  
международном транспортном бизнесе**

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Направленность (профиль): Международный бизнес и менеджмент

Форма обучения: Очная

Рабочая программа дисциплины (модуля) в виде  
электронного документа выгружена из единой  
корпоративной информационной системы управления  
университетом и соответствует оригиналу

Простая электронная подпись, выданная РУТ (МИИТ)  
ID подписи: 1054949  
Подписал: И.о. заведующего кафедрой Кокорев Игорь  
Анатольевич  
Дата: 10.06.2026

## 1. Общие сведения о дисциплине (модуле).

Целью освоения учебной дисциплины «Управление эффективностью контрактных отношений в международном транспортном бизнесе» является формирование у обучающегося знаний в области правильного поиска и выбора иностранного партнёра для осуществления внешнеторговых операций, правильного составления и заключения с этим партнёром международного контракта купли-продажи товаров/услуг, исполнение данного контракта с получением прибыли.

Основными задачами являются:

- изучение сущности и особенностей внешнеэкономических операций;
- изучение методологических основ оценки эффективности внешнеторговых операций и контрактных отношений;
- проведение переговоров и заключение внешнеэкономических контрактов и соглашений.
- освоение инструментов поиска, проверки и выбора иностранных контрагентов;
- формирование навыков разработки структуры международного контракта, ориентированной на защиту интересов организации и распределение рисков;
- изучение механизмов контроля исполнения контрактов, управления изменениями и проведения претензионной работы;

## 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю).

Перечень формируемых результатов освоения образовательной программы (компетенций) в результате обучения по дисциплине (модулю):

**ПК-1** - Способен формировать информацию и проводить расчеты показателей производственно-экономической деятельности организации и их ресурсному обеспечению в условиях возможных колебаний конъюнктуры международных отраслевых рынков с учетом нормативных актов и на основе типовых методик;

**ПК-2** - Способен анализировать влияние изменений факторов внешней и внутренней среды на производственные и финансово-экономические показатели компании, структурных подразделений, а также разрабатывать рекомендации по внедрению мероприятий для повышения устойчивости компании и путей ее развития;

**ПК-5** - Способен на основе цифровых технологий проводить расчеты финансово-экономических показателей при исследовании международных

рынков товаров и услуг, поиске внешнеторговых партнеров, учитывая динамику их характеристик.

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает, что по его результатам обучающийся будет:

**Знать:**

- методологию оценки экономической эффективности международных контрактных отношений и ключевые показатели эффективности в сфере международного бизнеса;
- нормативно-правовую базу и международные обычаи, регулирующие распределение рисков, затрат и ответственности сторон;
- алгоритмы проведения комплексной проверки иностранных контрагентов с использованием цифровых источников данных с целью минимизации рисков;
- структуру и существенные условия международных контрактов, обеспечивающие защиту интересов компании при колебаниях конъюнктуры рынка и валютных курсов.
- способы оценки эффективности деятельности бизнес-процессов компании на основе изменений внешней и внутренней среды.

**Уметь:**

- анализировать систему производственно-экономических показателей организации с учетом нормативных актов и на основе типовых методик.
- проводить расчет финансово-экономических показателей эффективности внешнеторговой операции с учетом логистических издержек, таможенных платежей и валютных рисков;
- выбирать необходимые методики по анализу внешней и внутренней среды с целью осуществления превентивных мер;
- согласовать интересы всех участников бизнес-цепочкой создания ценности на основе изменений внешней и внутренней среды.
- осуществлять предварительную оценку благонадежности потенциального партнера;
- разрабатывать проекты международных контрактов с оптимальным распределением рисков и эффективными механизмами разрешения споров.
- осуществлять мониторинг исполнения контракта, выявлять отклонения от плановых показателей и инициировать процедуры управления изменениями или претензионной работы.

**Владеть:**

- методиками оценки потенциальных партнеров;

- приемами по разработке контрактов и по снижению рисков;
- методикой выбора оптимальных базисных условий поставки и форм международных расчетов, обеспечивающих максимальную экономическую эффективность и безопасность сделки;
- инструментами оценки и хеджирования валютных, правовых и операционных рисков в международных контрактных отношениях.
- практическими навыками ведения коммерческих переговоров и составления претензий для защиты экономических интересов компании при нарушении условий контракта партнером.

### 3. Объем дисциплины (модуля).

#### 3.1. Общая трудоемкость дисциплины (модуля).

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е. (144 академических часа(ов)).

3.2. Объем дисциплины (модуля) в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Тип учебных занятий	Количество часов	
	Всего	Семестр №7
Контактная работа при проведении учебных занятий (всего):	64	64
В том числе:		
Занятия лекционного типа	32	32
Занятия семинарского типа	32	32

3.3. Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации составляет 80 академических часа (ов).

3.4. При обучении по индивидуальному учебному плану, в том числе при ускоренном обучении, объем дисциплины (модуля) может быть реализован полностью в форме самостоятельной работы обучающихся, а также в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении промежуточной аттестации.

## 4. Содержание дисциплины (модуля).

### 4.1. Занятия лекционного типа.

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
1	<b>Введение в управление эффективностью контрактных отношений в международном транспортном бизнесе</b> Рассматриваемые вопросы: Сущность и особенности внешнеэкономических операций в транспортном бизнесе. Специфика экспорта/импорта транспортных услуг, реэкспорт подвижного состава. Этапы организации международных перевозок как внешнеторговой операции.
2	<b>Цифровые технологии поиска и проверки иностранных контрагентов</b> Рассматриваемые вопросы: Алгоритмы проведения комплексной проверки благонадежности иностранных партнеров с использованием цифровых источников данных. Минимизация правовых и репутационных рисков на этапе предконтрактных переговоров.
3	<b>Составление контракта и проработка условий внешнеторгового контракта</b> Рассматриваемые вопросы: Правовой режим и функции внешнеторгового контракта. Унифицированные формы контрактов. Структура внешнеторгового контракта купли-продажи: преамбула; предмет контракта; количество товара; качество товара; цена товара; базисные условия поставки; платеж (условия платежа); документы для оплаты; сроки и дата поставки товара; упаковка и маркировка; порядок отгрузки; транспортные условия; приемка-сдача товара; рекламации; гарантии (гарантийный срок); оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы («форс-мажор»); страхование; арбитраж; санкции за нарушение выполнения обязательств; лицензии; прочие условия. Порядок аннулирования контракта. Типовые контракты купли-продажи. Существенные условия контракта. Торговое агентское соглашение. Договор мены.
4	<b>Качество, сроки и базисные условия поставки (Инкотермс) в транспортных контрактах</b> Рассматриваемые вопросы: Показатели качества транспортной услуги. Сроки доставки и ответственность за просрочку. Применение базисов FCA, CPT, CIP, DAP, DPU, DDP в логистических цепях. Спецификация услуг в договоре фрахтования.
5	<b>Методология определения и обоснования контрактных цен. Валютно-расчетные условия внешнеторговых контактов</b> Рассматриваемые вопросы: Цена и стоимость контракта. Виды цен и их классификация. Понятие контрактной цены. Типология контрактных цен. Методы и этапы формирования контрактных цен. Расчет скользящих цен при внешнеторговых операциях. Расчет мировой цены сырья. Ценовые скидки. Приведение цен по кредитным условиям. Цена и базисные условия контрактов. Взаимосвязь цен при различных вариантах базисных условий «Инкотермс». Система франкирования цен. Определение цены для качественно нового товара. Приведение цен из различных коммерческих предложений к сопоставимому виду по варианту базисных условий. Приведение цен из различных коммерческих предложений к сопоставимому виду по условиям поставки. Валюта цены и платежа. Валютная оговорка. Курс пересчета. Формы расчетов. Виды валютных оговорок. Косвенная, мультивалютная, золотая, индексная валютная оговорка. Валютный контроль. Валютные риски и методы их оптимизации. Формы международных расчетов. Банковский перевод, вексель, инкассо, чек, аккредитив: виды, преимущества и риски.
6	<b>Специфика транспортных контрактов: фрахтование, экспедирование и мультимодальные перевозки</b>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	<p>Рассматриваемые вопросы: Отличие договора перевозки от договора купли-продажи. Структура договора транспортной экспедиции и чартера. Распределение ответственности между перевозчиком, экспедитором и грузовладельцем. Понятие опциона и оговорки «около» при планировании грузопотоков.</p>
7	<p><b>Международные конвенции и соглашения как правовая основа транспортных сделок</b> Рассматриваемые вопросы: Роль ВТО, ЕАЭС, ООН в регулировании международной торговли транспортными услугами. КДПГ (CMR), Гаагско-Висбийские правила, Конвенция СИМДП. Перспективы либерализации рынка транспортных услуг.</p>
8	<p><b>Управление рисками и обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) в транспортных цепочках</b> Рассматриваемые вопросы: Инструменты оценки и хеджирования валютных, правовых и операционных рисков. Санкционные ограничения, блокировки портов и логистические кризисы как форс-мажор. Механизмы защиты интересов компании.</p>
9	<p><b>Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности</b> Рассматриваемые вопросы: Основные понятия в области классификации и кодирования товаров. Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Таможенного союза: понятие и значение. Декларирование товаров и транспортных средств. Возможности классификации товаров. Основные элементы классификации товаров. Методы классификации товаров. Иерархический метод. Фасетный метод. Смешанный метод. Основные понятия в области классификации и кодирования товаров. Методы кодирования товаров. Порядковый метод. Серийно-порядковый метод. Последовательный метод. Параллельный метод. Классификатор товаров. Позиция классификатора. Емкость классификатора. Уровни классификаторов. Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС). Номенклатура ГС. Устройство ТН ВЭД. Комбинированная тарифно-статистическая номенклатура стран ЕС (КН ЕС). Основные правила интерпретации (ОПИ ТС). Правило 1. Правило 2. Правило 3. Правило 4. Правило 5. Правило 6. Сборник решений и разъяснений по классификации по ЕТН ВЭД ТС отдельных товаров. Уровни детализации ТН ВЭД ТС. Таможенное декларирование товаров. Участники процедуры таможенного декларирования. Таможенные декларации. Требования к оформлению таможенной декларации. Виды таможенного декларирования. Декларирование экспорта. Электронное декларирование.</p>
10	<p><b>Таможенная стоимость товара, таможенные и страховые платежи</b> Рассматриваемые вопросы: Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки по цене сделки с ввозимыми товарами. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом вычитания стоимости. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки на основе сложения стоимости. Платежи фирмы-импортера при ввозе товара на территорию Российской Федерации. Исчисление ввозной таможенной пошлины для товара по комбинированным ставкам. Исчисление акциза для импортируемого товара по комбинированным ставкам. Расчет суммы страховых платежей. Расчет франшизы и суммы скидки со страхового платежа.</p>
11	<p><b>Сопроводительные внешнеэкономические и транспортные документы</b> Рассматриваемые вопросы: Документы по подготовке экспортной сделки. Документы по подготовке импортной сделки. Документы по подготовке товара к отгрузке: заявка на фрахтование; заявка на свидетельство об осмотре; свидетельство об осмотре; инструкция по маркировке; инструкция по отправке; поручение на отгрузку; извещение о готовности к отправке и об отправке; извещение о распределении документов; разрешение на поставку; наряд на вывоз со склада; таблица фактурования; лицензия</p>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	<p>экспортная / импортная. Счет-фактура; счет-спецификация; предварительный счет; проформа-счет. Техническая и товаросопроводительная документация: спецификация; техническая документация; упаковочный лист; сертификат о качестве; гарантийное обязательство; протокол испытаний; разрешение на отгрузку (поручение). Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховое уведомление; страховое объявление; счет страховщика; открытый ковернот. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товаро-складочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы. Таможенные декларации: виды и назначение. Декларация об опасных грузах. Экспортные и импортные лицензии. Таможенное извещение о поставке. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат происхождения товара. Сертификат ЮНКТАД. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества. Документы об осмотре товара. Статистические документы. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства. Декларации МЖДП и ТМТ. Книжки МДП и АТА. Сертификат регистрации контракта. Заявления. Лицензии. Паспорт сделки.</p>
12	<p><b>Претензионно-исковая работа при исполнении международных транспортных контрактов</b>  Рассматриваемые вопросы:  Механизмы контроля исполнения контрактов. Порядок предъявления претензий за утрату, порчу, недостачу груза и просрочку доставки. Расчет убытков и работа с арбитражем. Типовые ошибки при составлении претензий.</p>
13	<p><b>Подготовка и проведение внешнеторговых переговоров по транспортным контрактам</b>  Рассматриваемые вопросы:  Специфика переговоров по условиям фрахта, тарифам, базисным условиям. Учёт кросс-культурных аспектов и инструментов достижения взаимовыгодных соглашений. Стратегия и тактика коммерческих переговоров.</p>
14	<p><b>Встречная торговля, бартер и лицензирование в транспортных проектах</b>  Рассматриваемые вопросы:  Товарообменные операции при поставках подвижного состава. Компенсационные сделки и синхронизация поставок в транспортных бартерных схемах. Лицензирование логистических технологий и цифровых платформ. Виды лицензий, расчет роялти и паушальных платежей.</p>
15	<p><b>Цифровизация контрактных отношений и оценка эффективности</b>  Рассматриваемые вопросы:  Специфика оказания транспортных услуг и заключения сделок в цифровой среде. Электронный документооборот, смарт-контракты. Методология оценки экономической эффективности международных контрактных отношений и ключевые показатели эффективности (KPI) в сфере международного транспортного бизнеса.</p>
16	<p><b>Комплексная оценка экономической эффективности международно-транспортной сделки и управление эффективностью контрактных отношений</b>  Рассматриваемые вопросы:  Методология оценки экономической эффективности международных контрактных отношений в транспортном бизнесе. Интеграция ключевых факторов стоимости: логистические издержки, таможенные платежи (по методам оценки таможенной стоимости), валютные риски и условия</p>

№ п/п	Тематика лекционных занятий / краткое содержание
	хеджирования. Расчет финансово-экономических показателей внешнеторговой операции (маржинальность, рентабельность, точка безубыточности) с учетом колебаний конъюнктуры международных рынков. Система ключевых показателей эффективности исполнения транспортного контракта: соблюдение сроков доставки, качество оказания услуг, уровень претензионной нагрузки, соответствие цифровым стандартам документооборота. Инструменты постконтрактного анализа, управления изменениями и защиты экономических интересов компании при отклонении от плановых показателей.

## 4.2. Занятия семинарского типа.

### Практические занятия

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
1	<b>Введение в управление эффективностью контрактных отношений в международном транспортном бизнесе</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки классификации внешнеэкономических операций, понимания специфики экспорта/импорта услуг перевозки и реэкспорта подвижного состава.
2	<b>Цифровые технологии поиска и проверки иностранных контрагентов</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки использования цифровых источников данных и реестров для проведения комплексной проверки (due diligence) потенциального партнера с целью минимизации правовых и репутационных рисков.
3	<b>Составление контракта и проработка условий внешнеторгового контракта</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки составления проектов международных контрактов, формулирования преамбулы, предмета, условий о форс-мажоре, арбитраже и санкциях, а также анализа типовых форм договоров.
4	<b>Качество, сроки и базисные условия поставки (Инкотермс) в транспортных контрактах</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки выбора оптимальных базисных условий (FCA, CPT, CIP, DAP, DPU, DDP) и оценки ответственности сторон за нарушение сроков и качества доставки.
5	<b>Методология определения и обоснования контрактных цен. Валютно-расчетные условия внешнеторговых контактов</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки приведения цен из различных коммерческих предложений к сопоставимому виду по базисным условиям, расчета скользящих цен и применения ценовых скидок, навыки выбора оптимальной валюты платежа, применения прямых и косвенных валютных оговорок, а также выбора формы платежа и понимание условий банковского аккредитива и инкассо для защиты от валютных потерь.
6	<b>Специфика транспортных контрактов: фрахтование, экспедирование и мультимодальные перевозки</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки разработки проектов транспортных контрактов
7	<b>Международные конвенции и соглашения как правовая основа транспортных сделок</b> В результате выполнения практического задания студент получит навыки работы с текстами международных конвенций (КДПГ, СИМДП) и понимания их влияния на условия ответственности перевозчика и грузовладельца.

№ п/п	Тематика практических занятий/краткое содержание
8	<p>Управление рисками и обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) в транспортных цепочках</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки оценки операционных и правовых рисков, а также разработки механизмов защиты интересов компании (форс-мажорных оговорок) при срыве поставок.</p>
9	<p>Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки применения методов классификации, использования Основных правил интерпретации (ОПИ ТС) и определения кодов ТН ВЭД для транспортных средств и логистического оборудования.</p>
10	<p>Таможенная стоимость товара, таможенные и страховые платежи</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки применения методов определения таможенной стоимости, исчисления ввозных пошлин и акцизов по комбинированным ставкам, а также расчета страховых платежей и франшизы.</p>
11	<p>Сопроводительные внешнеэкономические и транспортные документы</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки правильного оформления коммерческих счетов (инвойсов), транспортных документов (коносаментов, накладных), сертификатов происхождения и документов по аккредитивам.</p>
12	<p>Претензионно-исковая работа при исполнении международных транспортных контрактов</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки составления обоснованных досудебных претензий к международному перевозчику/экспедитору за нарушение сроков доставки, утрату или порчу груза, и расчета суммы убытков.</p>
13	<p>Подготовка и проведение внешнеторговых переговоров по транспортным контрактам</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки ведения переговоров по условиям фрахта и тарифам, учета кросс-культурных аспектов и применения инструментов для разрешения противоречий.</p>
14	<p>Встречная торговля, бартер и лицензирование в транспортных проектах</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки разработки схем компенсационных и бартерных сделок, определения стоимостных эквивалентов, а также подготовки лицензионных договоров на использование транспортных платформ.</p>
15	<p>Цифровизация контрактных отношений и оценка эффективности</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки работы с системами электронного документооборота, анализа тенденций в электронном документообороте, эффективности цифровизации транспортных сделок и согласования интересов контрактных отношений</p>
16	<p>Комплексная оценка экономической эффективности международно-транспортной сделки и управление эффективностью контрактных отношений</p> <p>В результате выполнения практического задания студент получит навыки комплексного расчета финансово-экономических показателей эффективности внешнеэкономической операции с учетом логистических издержек, таможенных платежей и валютных рисков, а также разработки управленческих рекомендаций по оптимизации условий контракта и метода согласования интересов сторон</p>

#### 4.3. Самостоятельная работа обучающихся.

№ п/п	Вид самостоятельной работы
1	Подготовка к практическим занятиям
2	Работа с лекционным материалом и учебной литературой
3	Подготовка презентаций на заданную преподавателем тему
4	Подготовка к промежуточной аттестации.
5	Подготовка к текущему контролю.

5. Перечень изданий, которые рекомендуется использовать при освоении дисциплины (модуля).

№ п/п	Библиографическое описание	Место доступа
1	Прокушев, Е. Ф. Организация и техника внешнеторговых операций : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 202 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17239-3. — Текст : электронный	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/588940">https://urait.ru/bcode/588940</a> (дата обращения: 10.06.2026).
2	Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 395 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19636-8. — Текст : электронный	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/582534">https://urait.ru/bcode/582534</a> (дата обращения: 10.06.2026).
3	Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебник для вузов / А. А. Сладкова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 172 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15763-5. — Текст : электронный	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/588446">https://urait.ru/bcode/588446</a> (дата обращения: 10.06.2026).
4	Транспортное право : учебник для вузов / ответственные редакторы Н. А. Духно, А. И. Землин. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 522 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17140-2. — Текст : электронный	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/586452">https://urait.ru/bcode/586452</a> (дата обращения: 10.06.2026).
5	Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 518 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-20646-3. — Текст : электронный	Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/600463">https://urait.ru/bcode/600463</a> (дата обращения: 10.06.2026).

6. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, которые могут использоваться при освоении дисциплины (модуля).

1. Научно-техническая библиотека РУТ (МИИТ) <https://library.miit.ru/>
2. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU <https://elibrary.ru/>
3. Образовательная платформа «Открытое образование» <https://openedu.ru/>
4. Справочная правовая система «Консультант Плюс» <https://www.consultant.ru/>
5. Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ <https://www.garant.ru/>
6. Электронно-библиотечная система издательства «Лань» <https://e.lanbook.com/>
7. Электронно-библиотечная система ZNANIUM <https://znanium.ru/>
8. Информационный портал Polpred.com <https://polpred.com/>
9. Образовательная платформа Юрайт <https://urait.ru/>
10. Электронно-библиотечная система «BOOK.ru» <https://book.ru/>

7. Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства, необходимого для освоения дисциплины (модуля).

1. Операционная система Microsoft Windows;
2. Интернет-браузер
3. Microsoft Office;
4. При проведении занятий с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, могут применяться следующие средства коммуникаций: ЭИОС РУТ(МИИТ), электронная почта и т.п.

8. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).

Для проведения лекционных занятий необходима аудитория с мультимедиа аппаратурой. Для проведения практических занятий требуется аудитория, оснащенная мультимедиа аппаратурой и компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет".

9. Форма промежуточной аттестации:

Экзамен в 7 семестре.

## 10. Оценочные материалы.

Оценочные материалы, применяемые при проведении промежуточной аттестации, разрабатываются в соответствии с локальным нормативным актом РУТ (МИИТ).

Авторы:

ассистент кафедры  
«Международный бизнес»

М.В. Иванова

Согласовано:

и.о. заведующего кафедрой МБ

И.А. Кокорев

Председатель учебно-методической  
комиссии

В.В. Васильчев