



# Резидентский яхт-клуб Москвы

**Ожидаемые сроки исполнения:** Один семестр (Сентябрь 2023 - Декабрь 2023)

#### Контекст

В какой области решаем проблему?

### Проблема

Что за проблема: кто пытается достичь какую цель и что мешает?

Резидентский яхт-клуб Москвы сохранение лояльности традиционной целевой аудитории и привлечение нового сегмента стратегия закрытого клуба, основной доход которого от взносов и мероприятий, в современных условиях препятствует успешному развитию клуба концентрация на традиционной целевой аудитории в современных условиях затруднительна







#### Пользователи

Чья это проблема? Кто хочет что-то получить, но не может?

# Заказчик и другие стейкхолдеры

Кто вовлечен (какие стейкхолдеры/целевые аудитории и их сегменты)?

Любители яхтенного спорта, владельцы лодок недвижимости рядом с мариной, члены клуба

### Данные

Какие есть (если есть) исходные данные для решения такой проблемы? Где их искать/собирать/ парсить?



# Рекомендуемые инструменты

Есть ли у заказчика предпочтения/рекомендации по инструментам/методам, которыми такие проблемы решают?

#### Анализ аналогов

Какой вам известен мировой опыт в решении такого рода проблем?

# Предполагаемый тип решения

В каком направлении предлагаем участникам искать решения?







### Предполагаемая ролевая структура команды

Состав ролей участников команды. Возможные направления подготовки участников





## Доступная экспертиза

Какими экспертами мы обеспечим решение этой задачи

### Дополнительные материалы

Ссылки на дополнительные материалы или дополнительная информация, которая позволит более полно раскрыть суть проекта

# Возможный реализатор проекта

Какому институту/академии потенциально может быть интересен данный проект для реализации

**ABT** 

